

TÜLİN AKIN, "AKILLI KÖY" İLE ÇİFTÇİLERİ DEĞİŞTİREN KADIN...



TÜLİN AKIN henüz üniversitedeyken Türkiye'nin tarım alanındaki ilk iletişim ve e-ticaret portalını hayata geçirdi. Bankalarla birlikte ortak projelere imza atarak çiftçi kredi kartlarını modelleyip çiftçinin zarar görmeden finans kaynağı bulmasına destek oldu. Bunları anlatmak için binlerce köye ziyaretler gerçekleştirdi. 4'te

MELEK YILMAZ'IN MUTLULUK VERİCİ HİKAYESİ...



MELEK Yılmaz'ın hikayesi okuyan herkesi mutlu edecek türden bir hikaye. Yılmaz, önce 700 liralık mikro kredi çekti, iki keçi satın aldı. Sonra ise çok çalıştı, bir çiftlik sahibi oldu. 23'te

İZPİM PP 108

köy kahvesi

www.koykahvesi.com.tr

Kasım 2018 Yıl: 6 Sayı: 58

Köylere Ücretsizdir

"Milletin efendilerine"

0544 498 27 25



KÖYÜZÜN, ÜRÜNLERİNİZİN FOTOĞRAFLARINI YOLLAYIN "KÖY KAHVESİ"NDE YAYINLAYALIM

KIRSAL KALKINMADA ÖNEMLİ PROJELER HAYATA GEÇİRİLİYOR



HÜKÜMET kırsalı kalkındıracak önemli projeleri hayata geçiriyor. Tarım ve Ormanlık Bakanı Bekir Pakdemirli, kırsalda üreticiyi destekleyecek, ekonomiyi canlandıracak projelerin detaylarını açıkladı. 10'da

EGE'DE TARIM ÜRÜNLERİNİ UYDULARDAN İZLEME YAZILIMI GELİŞTİRİLDİ



EGE Üniversitesi (EÜ) Ziraat Fakültesi ve Ege Teknopark'ta, kuraklıktan etkilenen tarlaların zararını tahmin etmek ve çiftçinin korunması için referans toprak verim gruplarının sınırlarının belirlenmesi amacıyla geliştirilen "Kuraklığa Duyarlı Türkiye Toprak Haritası" adlı proje tamamlandı. 12'de

İTB Meclis Başkanı KOCAGÖZ;

"Ürün İhtisas Borsası, Çağdaş pazarlamanın önünü açacaktır."

PAMUK bitkisi; çırçır, tekstil, yağ ve yem, kağıt sanayisi ve biyodizel üretimi gibi geniş bir kullanım alanına sahiptir. Ülkemiz pamuk üretiminde dünyada söz sahibi olan ülkeler arasında bulunmaktadır. Ayrıca, Lisanslı depoculuk son yıllarda önem kazanmaya başlamıştır. Çağdaş tarımın ve çağdaş pazarlama yöntemleri içerisinde lisanslı depoculuk önemli bir yer tutmaktadır. 3'te



GÜİD GENEL SEKRETERİ EMÜL; "GÜBRE SEKTÖRÜ OLARAK ÇİFTÇİLERİMİZİN HER DAİM YANINDAYIZ"

GÜBRE Üreticileri, İthalatçıları İhracatçıları Derneği, gübre sektörünü bir araya toplayan, sektörün gelişmesine katkı sağlayan, insan ve çevre sağlığına önem veren bir sivil toplum kuruluşudur. Derneğin amaçları ve faaliyetleri, tarımsal faaliyetlerde gübrenin önemi, gübre sektörünün son durumu hakkında sorularımızı dernek Genel Sekreteri Selahattin EMÜL'e yönelttik. 13'te



ORGANİK TARIM ÇİFTLİĞİ KURARAK GELİNİNİ VE KIZINI OKUTAN KADIN

GÜNÜMÜZDE en çok tartışılan konulardan biri organik besinler. Bu konuda önemli adımlar atan ve birlikte çalıştığı kadınlarla harikalar yaratan Nazan Kurtan ise birçok kişiye ilham oluyor. 23'te



TerraBora[®]
EC Fertilizer

Organomineral Karışım Toprak Düzenleyici Gübre

**toprağını canlandır...
mahsulünü arttır...**

www.terrabora.com



İTB Meclis Başkanı KOCAGÖZ;

“ r n İhtisas Borsası, ağdaş pazarlamanın önünü açacaktır.”

Pamuk bitkisi; ırcır, tekstil, yağ ve yem, kağıt sanayisi ve biyodizel üretimi gibi geniş bir kullanım alanına sahiptir. Ülkemiz pamuk üretiminde dünyada söz sahibi olan ülkeler arasında bulunmaktadır. Ayrıca, Lisanslı depoculuk son yıllarda önem kazanmaya başlamıştır. Çağdaş tarımın ve ağdaş pazarlama yöntemleri içerisinde lisanslı depoculuk önemli bir yer tutmaktadır.

Köy Kahvesi gazetesi olarak; pamuğun önemi, üretimde sürdürülebilirliğini, lisanslı depoculuk ve tarıma etkileri hakkında sorularımızı, İzmir Ticaret Borsası Meclis Başkanı Ş kr  Barış KOCAGÖZ yanıtladı.

Pamuk neden ülkemiz için stratejik bir öneme sahiptir?

Özellikle Türkiye 70’li yıllarda başlayan ve ciddi yatırımlarla sonuçlanan tekstil sektöründe çok iyi noktalara gelmiştir. Tekstil, bizim gibi hammaddesini yetiştiren ülkeler için olduğa önemli bir sektör. Türk tekstil sektörü dünyada sayılı konumda ve dünya pazarında önemli bir yeri var. Özellikle kısa sürede tedarik ve kaliteli ürün yapabilmek adına Türk tekstilinin  ne çıkan yönleri söz konusu; bu anlamda tedarikliğini garanti altına almak isteyen, kaliteli ürün üretmek isteyenler genelde Türkiye’yi seçiyorlar. Türk tekstilinin ekonomik anlamda çok büyük önemi var. Bu ürünün katma değerini 30 kat artırarak satışa hazır hale getiren bir hazır giyim sektörü var. Bunun sonucunda da yaklaşık 2.5-3 milyon istihdam yarattık. Bizim  lke olarak; özellikle hammaddesi stratejik olarak kullanılan ve emek yoğun bir sanayi ürününe dönüştürebilen ürünlere ihtiyaımız var. Türk tekstilinin oluşturduğu ekonomi modeli örnek bir model; Türk tarımında diğer ürünlerde de bu noktalara gelmemiz gerekiyor. Örneğin meyveleri direkt ihraç edeğimiz; işleyerek veya kuru meyveleri ürün haline getirerek ihraç etmemiz, ülkemizin ekonomik anlamda kalkınmasına çok büyük katkıda bulunacaktır.

Pamuk  retiminde sürdürülebilirlik nasıl sağlanabilir? Bunun için ne gibi destekler ve projeler yapılmaktadır?

İzmir Ticaret Borsası ve Ulusal Pamuk Konseyi olarak Türk pamuğunun GDO’suz olmasından yola çıkarak başlattığımız GMO FREE Turkish Cotton Projemiz var. Türk Tekstilinin rekabetini dünya pazarında arttırması için çok önemli bir proje. 2011 yılında başlayan bu projenin henüz markalaşması yaygınlaşmadı ancak geçtiğimiz yıl Türk Tekstil Sanayinin bunun farkına varması ile ilgili önemli bir yıldır ve bu sayede de ciddi anlamda dikkat çeker oldu. Türkiye İhracatçılar Meclisi de bu projeye destek veriyor. Hem Ticaret hem de Tarım Bakanlığı bu projeyi milli olarak da destekliyor. Dünyada nadir olarak GDO’dan arı, hiç GDO’lu tohum kullanmayan bir ülkeyiz. Türkiye’nin bu durumu kullanması elzem hale geliyor. Arka bahçesinde GDO’suz bir hammaddesi varsa bunu kullanmaması hata olur. Dolayısıyla bu markanın yaygınlaşacağını ve Türk Tekstil Sektörü için önemli bir rekabet şansı yaratacağını d ş nt yoruz.



Lisanslı Depoculuk nedir? Tarım sektörüne etkisi nedir?

Lisanslı Depoculuk çok önemli bir sistem. Ülkemizde maalesef ağdaş tarım ve ağdaş pazarlamaya kavuşmuş değiliz. Tarımda ağdaş pazarlama demek üreticinin istediği anda istediği gibi kendi ürününü istediği fiyata satıp, mutlu olabilmesi demektir. Bunun için, üreticinin hasat zamanında çıkardığı ürünün bir anda pazara d k lmemesini sağlamamız gerekir. Bu olduğu zaman üreticinin aleyhine olan suni dalgalanmalar  nlenecek. Ama lisanslı depoları kurup üreticinin bunu kullanmasını sağlayabildiğimiz noktada, ancak onlar ürünlerini lisanslı depolara koyuyorlar.  r n  koydukları zaman, tarımsal ürüne yapılan bir takım analizler ve sınıflandırmalarla lisanslı depo o ürünü garantili hale getiriyor ve bu mal elektronik ürün senedi haline dönüşüyor. Bir hisse senedi gibi yatırım aracı oluyor. Dolayısıyla yatırım aracı olduğunda, bu senedi teminat vererek kredi kullanma şansına kavuşuyor  retici. O zaman da borcunu ödemek için malını yok fiyatına satmaktansa bunu teminat olarak gösterip lehine kullanabiliyor.

Tarımla uğraşan üreticiler lisanslı depoculukla ilgili yeterli bilgiye sahipler mi? Lisanslı depoculukta kritik noktalar neler?

Üreticiler lisanslı depoculukla ilgili yeterli bilgiye sahip değiller ama gittikçe yayılıyor. Türkiye’deki en iyi duyuru koşu duyurusudur. Kullananların birbirine aktarmasıdır. Mesela pamukta ırcırıların , duymas ı anlamında ırcır işletmelerinin neredeyse hepsi lisanslı depoculuğu duydu, biliyor. Geçtiğimiz yıl %100 kapasiteye ulaştık. Bu yılda %90’lardayız. 3 - 4 haftaya kadar %100 kapasiteye ulaşırız diye tahmin ediyorum. Lisanslı depoculukta üreticilerin sisteme dahil olması için gerekli bir takım desteklemeler bekleniyordu. Onlar şimdi ilan edildi. Mevzuatla ilgili biraz eksiklikler var. Üreticiler onların düzeltilmesini bekliyor. Bu eksiklerden etkilenmeyenler kullanmaya başladılar. Üreticiler buğdayda ciddi anlamda kullanıyorlar. Pamuk ekirdeğinden ayrıldığı için bu anlamda biraz daha zor bir  r n. Genelde hububat, buğday, mısır, fındık, pamuk gibi ürünler için lisanslı depoculuk kullanılıyor. Lisanslı

depoculukta kritik olan nokta, ürünlerin dayanıklı olmasından çok, ürünün kalitesinin bir takım analizlerle kesinlikle tartışılmaz hale gelmesi gerekiyor. Mesela pamukta 14 kriterde laboratuvar analizi yapabiliyoruz. Dolayısıyla o kriterlere göre pamuğun kalitesini sağtamamız ve tartışmasız hale getirmemiz mümkün. Örneğin zeytinyağında asitite var, hububatta glüten, kabarma, protein, nişasta değeri gibi değerler var. Her üründe bu kadar net spesifik değerler yok. Burada kritik nokta satın alan son tüketicinin bunu teslim alırken lisanslı depodan herhangi bir tartışma olmaması lazım. Hem saklanmasında hem de kalitede güvenirliği tam olması gerekir. Sonuç olarak, lisanslı depoculuk çok ağdaş bir proje. Bu projenin en son adımı ise,  r n İhtisas Borsası. Lisanslı depolarda korunan tarım ürünlerini temsil edecek elektronik ürün senetlerinin işlem göreceği, uluslararası düzeyde faaliyette bulunacak Türkiye  r n İhtisas Borsası, 6 Nisan 2017’de Resmi Gazete’de yayımlanan Bakanlar Kurulu kararıyla kuruldu. “ r n İhtisas Borsası”, lisanslı depolarda saklanan ürünlerin el değiştireceği bir platform olacak. El değiştirmeyi şeffaf bir şekilde tamamlayabilirsek bu platformlarda, o zaman bu misyon da tamamlanmış ve Türkiye’de gerçekten ağdaş pazarlamanın  n  açılmış olacaktır.

köy kahvesi

Kasım 2018 Yılı: 6 Sayı: 58 Aylık Gazete

Tam Destek Araştırma ve Danışmanlık Hizmetleri San. Tic. Ltd. şti adına
İmtiyaz Sahibi
Tolga şALLI

Sorumlu Müdür
Tolga şALLI

Yayına Hazırlık ve Yönetim Adresi
Adalet Mah. 2131/18 Sk. No: 16/1 Bayraklı İZMİR
Tel: 0850 2141162 - Faks: 0.232 486 51 18
Web: www.koykahvesi.com.tr
E-mail: koykahvesi@koykahvesi.com.tr

Baskı: Star Medya Yayıncılık A.ř.
Gaziemir Tren İstasyonu Karşısı Eski
Betontaş Tesisleri İi No:29
Gaziemir / İZMİR Tel: 0232-251 76 32
Baskı Tarihi: 26 Kasım 2018

Bölgesel süreli yayın.

Gazetede yayımlanan yazıların sorumluluğu yazarına aittir.
Gönderilen yazılar yayımlansın veya yayımlanmasın iade edilmez. Yazı ve fotoğraflardan kaynak belirtmesi koşuluyla alıntı yapılabilir.
Gazetemiz Basın Ahlak ve Yasası ilkelere uymayı taahhüt eder.

TÜLİN AKIN, “AKILLI KÖY” İLE ÇİFTÇİLERİ DEĞİŞTİREN KADIN...

Tülin AKIN, henüz üniversitedeyken Türkiye'nin tarım alanındaki ilk iletişim ve e-ticaret portalını hayata geçirdi. Bankalarla birlikte ortak projelere imza atarak çiftçi kredi kartlarını modelleyip çiftçinin zarar görmeden finans kaynağı bulmasına destek oldu. Bunları anlatmak için binlerce köye ziyaretler gerçekleştirdi.

Bu zamana kadar birçok projeyi hayata geçirdi ve onlarca ödül aldı. Akıllı köy projesi ile tarım ve teknolojiyi buluşturdu ve çiftçileri bu teknolojiyle bütünleştirdi.

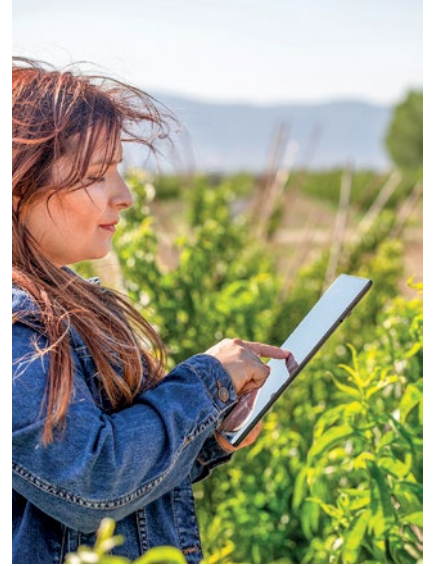
Türkiye'de kadın girişimci olmak, tarımın teknoloji ile birlikteliği ve birçok konuda çalışmaları bulunan Tülin Akın'a sorularımızı yönelttik.

Elektronik ticaretin yeni ortaya çıktığı yıllarda tarımsal pazarlama.com'u kurma fikri nasıl oluştu?

Üniversitede öğrenciyken çiftçilerin teknolojiye uzak olmasının yarattığı sorunları gözlemleme fırsatım oldu. O yıllarda internet yeni yeni hayatımıza giriyordu. Çiftçiler hem bilgisayardan hem de internette uzak. Ürünlerinin fiyatlarını takip edemiyorlardı. Ürünlerini yetiştirirken verimliliklerini artırabilmeleri için gereken bilgilere ulaşamıyorlardı. Bunları görünce bir şeyler yapmak ve çiftçilerin çaresizliğini azaltmaya katkı sağlamak istedim. Böylece internet üzerinden çiftçilere özel bir portal oluşturduğum. Hal fiyatlarından meteorolojik verilere kadar ihtiyaç duyabilecekleri her şeyi tek noktadan takip edebilecekleri bir yapı kurdum.

Köy köy dolaştınız, köy kahvelerine girerek çiftçilerle yüz yüze iletişime geçtiniz. Projenize dahil ederken köyde yaşayan insanların ve çiftçilerimizin ilgisini nasıl çektiniz?

Çiftçiler köydeki yaşamın zorlukları, maliyetlerin yüksek olması, ürünlerini değerinde satamamaları gibi pek çok büyük sorun ile mücadele halindedir. Çok emek harcıyorlar, doğanın ve hava şartlarının değişkenliği ile mücadele ediyorlar ancak elde ettikleri gelir ne yazık ki bu emeğin karşılığını vermiyor. Biz de onların sorunlarını dinlemekle başladık. Özel sektörün dinamik yapısını ve finansal gücünü tarım sektörüne aktaracak projeler geliştirdik. Örneğin o yıllarda bankaların kredi kartları hep beyaz yakalı, aylık maaş ile çalışan kesime göre işliyordu. Oysa 3 milyon çiftçimiz var ve aileleri ile birlikte yaklaşık 12 milyonluk bir nüfusu oluşturuyorlar. Gelirleri



aylık düzende değil, yılın farklı zamanlarında hasat yaptıkça para kazanıyorlar. Dolayısıyla mazot, gübre, tohum gibi ihtiyaçlarını toptancıdan almak zorunda kalıyorlardı. Ürettikleri ürünleri de yine bu toptancılara, toptanın istediği fiyattan satıyorlardı. Biz bu sistemi değiştirmek için bankalarla görüştük ve çiftçiye özel, onun ödeme koşullarına uygun ilk çiftçi kredi kartı modelini oluşturduk. Diğer bankaların da takip etmesi ile birlikte artık çiftçilere özel, onların koşullarına uygun kredi kartları sunulmaya başladı. Çiftçiler de sorunlarına çözüm geliştirildiğini gördükçe ilgilerini artırdılar. Yaptığımız çalışmaları daha yakından takip ettiler.

Bir kadın girişimci olarak ne tür sorunlarla karşılaştınız ve bu sorunların üstesinden nasıl geldiniz?

Girişimci olmak başlı başına bir mücadele aslında. Sosyal girişimci olmak ise daha da zor. Var olan bir sorunun çözümüne katkı sağlamak için bütün hayatınızı, kariyerinizi bu alana yönlüyorsunuz. Gelir odaklı değil çözüm odaklı çalışıyorsunuz. Sosyal girişimcilik kavramı dünyada halen çok yeni. Ancak biz 14 yılda çok yol aldık. Özel sektör, devlet, uluslararası kurumlar tarafından ilgi ve takdir ile takip ediyoruz. Bu süreçte kadın olmak ek bir yük getirmediydi ama sosyal girişimci olmak başlı başına bir mücadele oldu diyebilirim.

Halen daha iyisini yapmak, tarım teknolojilerine daha fazla kaynak ayrılmasını sağlamak, daha fazla çiftçiye eğitim vermek ve kırsal kalkınmayı hızlandırmak için var gücümüzle çalışıyoruz.

Gerçekleştirdiğiniz ve planladığınız projeler nelerdir?

Çiftçiye özel kredi kartı, çiftçiye özel bilgisayar, çiftçi kulübü gibi pek çok projeyi hayata geçirdik. Bu süreçte Vodafone, Şekerbank, Intel, Lassa gibi firmalarla iş birlikleri yaptık. Vodafone Çiftçi Kulübü projemiz halen yüzbinlerce çiftçiye bilgilendirme yapıyor. Altı ülkeye ihraç edilmiş durumda. 2 yıl önce başladığımız Vodafone Akıllı Köy projemiz de halen devam ediyor. Yaklaşık otuz firmanın yer aldığı dünyanın ilk akıllı köy projesini oluşturduk. Burada tarımın farklı alanlarını uygulamalı olarak teknoloji ile buluşturuyoruz. Çiftçiler için eğitimler düzenliyoruz.

Önümüzdeki dönem için en önemli hedeflerimizden biri tarım teknolojileri koleji kurmak. Bu yönde çalışmalarımızı başlattık. Tarım teknoloji ile bulduğunda hem karlı hem de keyifli bir iş haline geliyor. Gençleri bu alana yönlendirmek ve dünyaya ihraç edebileceğimiz teknolojiler geliştirmek istiyoruz.

Tarımın, çiftçilerin dahil olduğu en büyük proje hayaliniz nedir?

Çiftçilere ihtiyaç duyabilecekleri her türlü uzmanlığı sunabilecek bir uzman birliği oluşturmak isterdim. Toprak analizinden maliyet muhasebesine, ekim planından belgelendirmeye, teknolojiye hibe ve desteklere kadar her alanda çiftçinin yanında olacak, tarafsız, profesyonel bir uzman grubu pek çok sorunu çözebilirdi. Çiftçilerin gelirlerinde yarattıkları artıştan pay alarak fon yaratabilir ve çiftçilerin daha iyi şartlarda çalışmasını, kırsalda dijital dönüşümün hızlanmasını sağlayabilirlerdi. Umarım bir gün bunu başarabiliriz. Türkiye'nin tarımda çok büyük bir potansiyeli var. Ancak çiftçilerimizin çok büyük bir bölümü halen eski usullere göre üretim yapıyor. Eğer tarımda teknolojiyi öne çıkarabilirsek inanılmaz bir değişim yaratma olanağımız var.





BU ÜLKE İÇİN

Ülke sevgisiyle yola çıkarsanız ulaşacağınız ilk durak "sorumluluk duygusu", ikinci durak ise "ülke insanının" yani 80 milyonun menfaatidir.

VERİMDER, yapılarda enerji verimliliği, dolayısıyla tasarruf bilincini oluşturmak ve ülke ekonomisine katkı için bu yola çıktı...

Edirne'den Kars'a her şehir her kasaba ve her köyde...

Sizinleyiz...



www.verimder.org.tr

TARIMSAL KALKINMAYA 7 YILDA 3,6 MİLYAR LİRA HİBE



Tarım ve Orman Bakanı Bekir Pakdemirli, tarımsal kalkınmaya 7 yılda 3,6 milyar lira hibe desteği sağlandığını hibeler sayesinde 9 milyarlık yatırım yapıldığını söyledi.

Tarım ve Orman Bakanı Bekir Pakdemirli, "Avrupa Birliği (AB) Katılım Öncesi Yardım Aracı Kırsal Kalkınma Programı (IPARD)" kapsamında Tarımsal ve Kırsal Kalkınmayı Destekleme Kurumunca (TKDK) kullanılan desteklerin 3. çağrı sonuçlarının açıklanması

dolayısıyla TKDK'de düzenlenen toplantıya katıldı.

Pakdemirli, burada yaptığı konuşmada, yatırım yapan, yeni istihdam oluşturan, ülkeye katma değer sağlayan girişimcilerin yanında olduklarını, TKDK aracılığıyla 42 ilde AB hibelerini IPARD kapsamında yatırımcılarla buluşturduklarını söyledi.

TKDK'nin 16 farklı alt sektörde yatırımları desteklemeye devam ettiğini anımsatan Pakdemirli, yatırımlara yüzde 40 ve yüzde 70 arasında hibe sağlandığını bildirdi.

"7 bin yeni istihdam oluşmasını hedefliyoruz"

Son 7 yılda toplam 13 bin 945 projeye 3,6 milyar lira hibe desteği sağlandığına işaret eden Pakdemirli, "Bu hibeler sayesinde, kırsalda 9 milyar liralık yatırım yapıldı, 60 bin yeni istihdam oluştu." diye konuştu.

Pakdemirli, IPARD-II 3. çağrı kapsamında 4. grubun değerlendirildiğini ve 226 projenin onaylandığını vurgulayarak, şöyle devam etti: "Bu projelere 140 milyon lira hibe sağlıyoruz. Bu hibeler sayesinde, kırsalda 300 milyon liralık yatırım yapılacak. Böylece IPARD-II 3. çağrı kapsamında bugün açıkladığımız 4. grupta birlikte son iki ayda destek kapsamına alınan proje sayısı 2 bin 132'ye, sağlanacak hibe miktarı 655 milyon liraya, bu hibelerle oluşacak yatırım miktarı yaklaşık 1,3 milyar liraya ulaşmıştır. Destek sağladığımız bu tesislerde 7 bin yeni istihdam oluşmasını hedefliyoruz."

"Hibe oranlarını artırmayı planlıyoruz"

IPARD Programı kapsamında yüzde 40 olan hayvancılık yatırımlarında hibe oranlarını artırmayı planladıklarına dikkati çeken Pakdemirli, bu kapsamda Avrupa Komisyonu ile görüşmelerin başladığını dile getirdi. Pakdemirli yatırımlarda makine ekipman alımlarında olası fiyat dalgalanmalarının yatırımcıya etkilerini en aza indirmek için yeni düzenlemeler üzerinde çalıştıklarını da söyledi.

Küçük ölçekli yatırımcılara ücretsiz proje hazırlama imkanı getirdiklerini hatırlatan Pakdemirli, şunları kaydetti:

"Küçük ölçekli yatırımlarda bürokrasiyi azaltıyoruz. Uygun harcaması 150 bin liranın altında olan küçük yatırımcılarda 5 yıl boyunca işletmesine sigorta yapma zorunluluğunu kaldırdık. Böylece yatırımcının 5 yılda toplam 3 bin 500 lirası cebinde kalacak. Küçük yatırımcılarda ön finansman için istenen kredi niyet belgesi sunma zorunluluğunu da kaldırdık. Üreticimizin beyanı yeterli olacaktır."

Modern, sürdürülebilir, rekabet gücü yüksek ve Avrupa Birliği standartlarında tarımsal işletmelerin kurulması için desteklerin devam edeceğini vurgulayan Pakdemirli, Kırsal Kalkınma Yatırımlarının Desteklenmesi Programı kapsamında yeni çağrılarının da olacağını bildirdi.

ANTALYA'DA BİYOLOJİK MÜCADELE ÇALIŞMALARI

Antalya Tarım ve Orman İl Müdürü Mustafa Özen, il genelinde bitkisel üretim faaliyetlerinin insan ve çevre sağlığına zarar vermeden yapılması, doğal kaynakların korunması, tarımda izlenebilirlik ve sürdürülebilirlik ile gıda güvenliği ve güvencesinin sağlanmasına yönelik çalışmalar yürütüldüğünü söyledi. Özen, 2013 yılında toplam Bin 190 üretici 5 Bin 731 dekar alanda Biyolojik Mücadele Uygulamaları yaparken bu sayının 2017 yılında Bin 976 üretici ile 15 Bin 661 dekar alana yükselerek alan bazında 3 kat artış sağlandığını bilgisini paylaştı.

Konuyla ilgili açıklama yapan İl Müdürü Özen, Biyolojik mücadele uygulamaları örtüaltı yetiştiriciliğinde Thrips, beyaz sinek, kırmızı örümcek, yaprak biti ve domates güvesi gibi zararlı organizmalara karşı bunların doğal düşmanı olan faydalı böceklerin kullanıldığını belirterek " Turunçgiller ve narda; Turunçgil unlubiti zararlı organizmasına karşı, zararlının doğal düşmanı olan predatör (Cryptolaemus montrouzieri) ve parazitoid (Leptomastix dactylopii) böcek salımı şeklinde yürütülmektedir. Antalya, tarım sektöründeki yerli ve yabancı yatırımcıların en yoğun şekilde yatırım yaptığı, yeni teknolojilerin pilot uygulamalarının gerçekleştirildiği bir il haline gelmiş olmakla birlikte, ilimiz örtüaltı alanlarında ilk defa 2002 yılında 100 dekar alanda başlanan biyolojik mücadele uygulamaları 2017 yılı itibarıyla 15 Bin 661 dekar alana yükselmiştir. dedi.



Örtüaltı sebze yetiştiriciliğinde biyolojik mücadelenin yaygınlaştırılması ve kadın çiftçilerin biyolojik mücadele uygulamalarındaki bilgi ve becerilerinin artırılmasına yönelik olarak "Antalya'da Örtüaltı Sebze Yetiştiriciliğinde Kadın Çiftçilerle Biyolojik Mücadele Projesi" nin yürütüldüğünü söyleyen Özen 13 ilçede yürütülen proje kapsamında örtüaltı sebze yetiştiriciliğinin yoğun olarak yapıldığı 5 ilçede 25 kadın çiftçiye yönelik eğitimlerin yapıldığını bilgisini paylaştı. Özen, eğitim sonunda yapılan sınav ile 5 "Lider Kadın Çiftçi" nin belirlenerek 11

teknik personel ve 3 bakanlık temsilcisinin katılımı ile örtüaltı sebze yetiştiriciliği ve biyolojik mücadele uygulamalarının yaygın olarak yapıldığı İspanya-Almeria bölgesinde Yurt Dışı Yetişkin Eğitim Programına katıldıklarını ve yurtdışı eğitimlerinin tamamlanmasının ardından projenin yürütüldüğü 13 ilçede 278 kadın çiftçiye İŞKUR Antalya Müdürlüğü ile yapılan protokol ile eğitim verildiğini aktardı.

Biyolojik ve Biyoteknik Mücadele Uygulamalarının üreticiler tarafından benimsenmesi için çiftçi toplantıları, üreticilerle ve teknik elemanlarla seralarda yapılan birebir eğitimler ile desteklendiğini söyleyen Özen, Domates güvesi için İlçelerde yapılan 445 toplantı da toplam 7 Bin 266 üreticiye ulaşarak eğitim verildiğini ve İl genelinde tüm ilçeler de eğitim- yayım çalışmalarının kesintisiz devam ettiğinin altını çizdi.

Biyolojik ve biyoteknik mücadelenin devlet desteklemesi kapsamında yeraldığını vurgulayan Özen, " Biyolojik mücadele destekleme miktarı örtüaltında paket olarak dekar başına 520 Türk Lirası, turunçgil ve nar üretim alanlarında dekar başına 50 Türk Lirası olarak belirlenmiştir." diye konuştu.

Özen, 2013 yılında toplam Bin 190 üretici 5 Bin 731 dekar alanda Biyolojik Mücadele Uygulamaları yaparken bu sayının 2017 yılında Bin 976 üretici ile 15 Bin 661 dekar alana yükselerek alan bazında 3 kat artış sağlandığını sözlerine ekledi.

Alto

HOLDİNG A.Ş.



Enerji kontrolü sizin elinizde olsun!

Lodos
KARABURUN ELEKTRİK ÜRETİM A.Ş.



ALTOTEKS
TEKSTİL GİYİM BOYA APRE SAN. ve TİC. A.Ş.



KÖHLER
ELEKTRİK SAYAÇLARI SAN. ve TİC. A.Ş.

Merkez: Yanıkkapı Tenha Sk. Uçarlar Han. No:8 34420 Karaköy - İstanbul / Türkiye Tel: +90 (212) 256 81 90 - Fax: +90 (212) 256 81 97
Fabrika: Akçaburgaz Mah. 58. Sk. Esenyurt - İstanbul / Türkiye Tel: +90 (212) 886 26 39 - Fax: +90 (212) 886 86 94 e-mail: kohlerfabrika@kohlersayac.com.tr
Ankara Bölge: Sanayi Cad. Kuruçeşme Sk. No:3/3 Ulus - Ankara / Türkiye Tel: +90 (312) 310 36 18 Fax: +90 (312) 310 36 20

Kırsal Kalkınma Potansiyeli ile Enerji Tarımı

Yenilenebilir enerji, ülkelerin enerji ihtiyaçlarının yerel kaynaklar ile karşılanması yoluyla dışa bağımlılığın azaltılması ve çevrenin sürdürülebilirliği açısından önemli bir yere sahiptir. Türkiye, Ulusal Yenilenebilir Enerji Eylem Planı kapsamında 2023 yılına kadar toplam elektrik enerjisi talebinin en az yüzde 30'unu ve ulaştırma sektörü ihtiyaçlarının da yüzde 10'unu yenilenebilir enerjiden karşılamayı hedeflemektedir. Yenilenebilir enerji kaynakları arasında dünyada etkisi giderek artan biyoyakıtlar ise sahip olduğu tarımsal potansiyel ile kırsal kalkınmanın etkili bir yolu olarak görülmektedir.

Selçuk BOROVALI
Biyodizel Sanayi
Derneği Başkanı



sektöründeki ilerleme, enerji tarımında da yükselişi beraberinde getirmiştir. 2017-2018 ekim-hayat yılında rekor miktarda artan kanola ekimi 465.000 dekar alana ulaşmış, bu yıl ise %100'e yakın bir artış gerçekleşmiş ve 850.000 dekar alanı geçmiştir.

Türk Çiftçisi ve Türk Ekonomisi İçin Önemli Bir Fırsat

Enerji tarımı alanında kat edilen mesafe ile ekim alanlarındaki yaşanan artışın yanı sıra, bölgesel olarak tarım ürünlerini işleyen tesislerin kapasite kullanım oranları da yükselmekte ve yem hammaddesi, küspe ihtiyacı bölgesel olarak karşılanmaktadır. Ayrıca Küspe ithalatı için de yerli ikame oluşturulmaktadır. 2018 yılında üretilen Biyodizel'in yaklaşık iki katı oranında 200.000 ton küspe üretilmiş ve ithal ikamesi gerçekleşmiştir.

Gıda, Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı'nın destekleriyle gerçekleştirilen doğru tarımsal



modeller, kısa zamanda önemli kazanımlar elde edilebileceğini göstermiştir. Sözleşmeli tarım uygulamaları yoluyla son 10 yılda Aspir ekimi yıllık 20 ton gibi sembolik bir miktardan 45.000 ton'a çıkarken, sadece bu yıl 118.500 ton Kanola üretimi gerçekleştirilmiştir. Ayrıca Samsun, Ankara, Tokat ve Diyarbakır gibi Türkiye'nin farklı bölgelerinde yer alan TAGEM'e bağlı Enstitülerde, tohumluk üretimi başlatılması ve bu yolla ülke genelinde başta ketencik olmak üzere yeni yağlı tohum bitkilerinin ekiminin yaygınlaştırılması çalışmaları sürdürülmektedir. Bugün enerji tarımı için önemli olabilecek ketencik bitkisinin tohum ıslahı ve deneme ekimleri neredeyse Anadolu'nun her köşesinde sürdürülmektedir.

Sürdürülebilir tarımsal uygulamalar ve doğru politik düzenlemeler yoluyla gerekli destek sağlanırsa, enerji tarımı alanında yakalanan ivme, artarak devam edecektir. Yağlı tohum bitkilerinin ekiminin yaygınlaştırılması için yapılacak her hamle, başta gıda ve yem sanayi olmak üzere birçok alanda olumlu etkilerini gösterecektir. Nadasa bırakılmış toprakların yağlı tohum bitkileri ile yeniden yeşermesi sağlanarak, kırsal kalkınmanın önü açılacaktır. İklimsel koşulları ve tarımsal potansiyeli ile Türkiye, yağlı tohum ekiminin yaygınlaştırılması için gerekli koşullara sahip bulunmaktadır. Bugün ithalatçı konumunda olan ülkemiz, mevcut potansiyelin değerlendirilmesi ile milyarlarca dolar tasarruf edecek, dışa bağımlılığın azaltılması ve yerli tarımın desteklenmesi yoluyla kırsal kalkınmanın sağlanması için de ciddi bir adım atmış olacaktır.



ELEKTRİK FATURASI ÖDEMENİN EN KOLAY YOLU...

Dünyada ve ülkemizde son yıllarda güneş enerjisi yatırımları hızla artmaktadır. Değişen mevzuat çerçevesinde, artık herkes çatı veya cephe uygulamaları ile güneş enerjisinden faydalanabilmektedir. Hatta artık



tüketilmeyen elektrik devlete satılarak para kazanılmaktadır.

Çiftçiler, üreticiler tarımsal faaliyetlerinde güneş enerjisinden faydalanarak fatura ödemekten kurtulabilmektedir.

Bu konuda gerek devletimizin TKDK gibi kurumlarından veya kalkınma ajanslarından hibe alınarak maliyet nerdeyse yarı yarıya düşebilmektedir.

Konar Enerji CEO'su Tolga Murat ÖZDEMİR, konunun önemine dikkat çekerek şu açıklamalarda

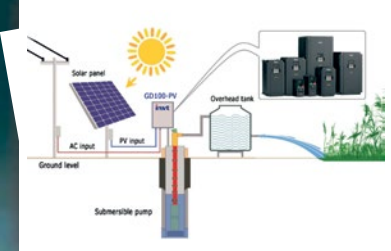
bulundu; "Güneş enerjisi, sonsuz ve doğal bir temiz enerji kaynağıdır. Tarım ve hayvancılığın yapıldığı çiftliklerde, tarımsal sulama sistemlerinde, seralarda, soğuk hava depolarında, evlerin çatısında, elektrik şebekesinin olmadığı yerlerde de kullanılabilir. Sonsuz bir enerji kaynağı olduğu için mantıklı ve geri dönüşü kısa olan bir yatırımdır."

ÖZDEMİR, otomasyon, enerji ve endüstriyel yapılar konusunda uzman olan Konar Enerji'nin Kontek Otomasyon'un iştiraki ile 2011 yılında "Gelecek Nesiller İçin Temiz Enerji" sloganıyla İzmir'de kurulduğunu ve Kontek Otomasyon'un bu sene 25. yılını kutlayacaklarını ifade etti.

Konar Enerji hakkında bilgiler veren ÖZDEMİR; "Konar Enerji, günümüzün ve geleceğin en temiz enerjilerinden olan Güneş Enerjisi sistemlerinde yurtiçi ve yurtdışında, çatı ve saha santrallerinde, mühendislikten, devreye almaya kadar maksimum sürdürülebilirlik hedefi ile anahtar teslim çözümler sunan firmamız, bugün 80 MWp'lik kurulum tecrübesine sahip bir EPC firmasıdır. Batarya destekli Hybrid ve Micro şebeke uygulamalarıyla Güneş

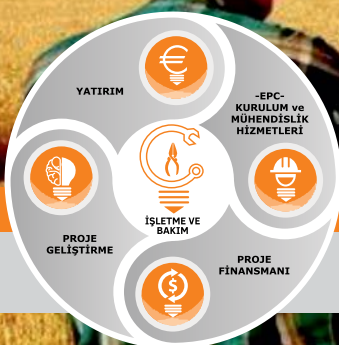


Enerjisi kurulum tecrübesini birbirine entegre etmekte ve bunları gerek yurtiçi, gerek yurtdışı projelerle desteklemektedir. JTI, Karçel Demircelik Sanayi, Oto Irmak Tarımsal Depo, Pepa Tavuk Çiftliği gibi firmalarla endüstriyel çatı projelerini başarılı bir şekilde tamamladık. Güneş Enerjisi santralleri kurmak, işletmek zaten başlı başına doğaya katkı sağlayan ve gurur duyulacak bir iş dalı, üretim yapan fabrikaları, tarım ve hayvancılık çiftliklerini elektrik faturalarından muaf ederek desteklemek de bizim için çok önemli ve bu konuda ülkemizin üretime katılı sağlayan kurumlarıyla daha çok iş yapacağımızı düşünüyorum" ifadelerini kullandı.



**Devam Etmekte
Olan 80 MWp'lik
Kurulum ve Yatırım
Deneyimi**

"Tarımsal Faaliyet Alanları'nda, Hayvan Çiftlikleri'nde ve Soğuk Hava Depoları'nda Güneş Enerjisi Santrali kurun, elektrik faturası bizden olsun!"



Faturaya son, üretime devam...

konar solar power systems
energy

İletişim: +90 232 479 11 66 - www.konarenerji.com.tr

KIRSAL KALKINMADA ÖNEMLİ PROJELER HAYATA GEÇİRİLİYOR



Hükümet kırsalı kalkındırarak önemli projeleri hayata geçiriyor. Tarım ve Ormanlık Bakanı Bekir Pakdemirli, kırsalda üreticiyi destekleyecek, ekonomiyi canlandıracak projelerin detaylarını açıkladı.

ATA TOHUMU İTHALATI AZALTACAK: Yerli sebze tohumculuk geliştirilecek. Devlet kıyı illerinde seralar kuracak. 240 yeni hatta 17 yeni yerli tohum üretimi yapılacak. Tohum ithalatına son verilecek.

DÜŞÜK FAİZLİ KREDİ: Çiftçinin daha rahat kredi kullanabilmesi için 550 bin akıllı kart verilecek. Üretici bu kartlarla tarım kredi kooperatifleri ve PTT işbirliği ile düşük faizle kredi kullanabilecek

ORGANİK ÇAY YATIRIMI: Organik çay yatırımları büyütülecek. Yeni kurulacak fabrika ve modernizasyonu yapılacak üretim tesisleriyle kapasite artacak. Yeni kurulacak fabrikalarla çay ihracatı artırılacak.

TOPRAK NADASA BIRAKILMAYACAK: Tarım alanı kapasite çalışmalarıyla araziler daha verimli kullanılacak. Nadas alanlarında toprak değerlendirme yöntemleri değiştiriliyor.

Çiftçi toprağını 3 yıl boş bırakamayacak.

SÜRÜ DESTEĞİ GELİYOR: Küçükbaş hayvancılığın artırılması, uygun bölgelerde hayvan teşvikleri ile sürü büyütme desteklenecek. Artan üretimle kırmızı ette fiyatlar düşecek, ithalat bitecek.

AŞI BANKASI KURULUYOR: Aşı bankasıyla devlet artık kırsalda hayvanları kendi aşılacak. Banka ve bünyesinde oluşturulacak gen araştırma birimleri ile hayvan hastalıkları anında teşhis ve tedavi edilecek. İlk etapta 4 milyon 800 bin hayvan hızla aşılanacak.

TARIMSAL İHRACAT: Cumhurbaşkanlığı Strateji ve Bütçe Başkanlığı tarafından desteklenen 2.5 milyon bütçeli proje ile tarımsal ihracat artırılacak.

BALIKÇILARA DESTEK: Cumhurbaşkanlığı tarafından destekleme kapsamına alınan proje ile su ürünleri üreticileri ile Tarım Bakanlığı entegre oluyor. Bakanlık uluslararası alandaki bilgi ve araçlarını üreticiyle paylaşacak.

MASTER ÜRETİM: Tarımsal, bitkisel ve hayvansal üretimde stratejik hedefler geliyor. FAO destekli 1.2 milyon bütçeli proje ile çiftçiler eğitilecek.

TARIM KREDİSİ VEREN BANKALARA BAŞVURU NASIL YAPILIR?

Tüketicilerin bankalardan kredi kullanma taleplerinde bankaların ilk istediği evrak kuşkusuz ki gelir belgesi olmaktadır. Gelirin düzenli olduğunu gösteren bu yasal belge sayesinde bankalar, geri ödeme hususunda kendilerini garanti etmek istemektedirler.

Fakat tarımsal alanda aylık maaş ile çalışılan bir sistem olmaması kişilerin tamamen dönmürlük para kazanması, bankaların farklı isteklerinin olmasına sebep olmaktadır.

Tarım kredisi için bankaların istediği diğer evraklar ise, ÇKS, çiftçilik belgesi, hayvan işletme belgesi, tapu fotokopileri ve ruhsat fotokopileridir. Bunun yanı sıra diğer tüm kredi çeşitlerinde olduğu gibi tarım kredisi için de kredi notu son derece önem taşımaktadır.

Tarım kredilerinde gelir belgesinin yerini alan evrak resmi çiftçilik belgesi demek yanlış olmayacaktır. Çünkü kişilerin çiftçilik belgesi olan kişilerin geliri Çiftçilik Kayıt Sistemi üzerinden hesaplanmaktadır.

Tohum ıslahlarının gerçekleştirilebilmesi için gerekli olan başlangıç harcamaları, tarım yapımında

kolaylık sağlayan zirai araç-gereçler ve ekilen mahsullerin verimli bir şekilde büyütülebilmesi için yapılan harcamalar bu kredi ürünleriyle desteklenmektedir.

Tarım kredisi ile maddi destek almak isteyenlerin başvuruda bulunmaları ve kredi kullanım koşullarını sağlamaları gerekmektedir. Islah edilen tohumların dikiminden teknolojik yapılandırılmış makinelere, mahsul veriminin kontrolünden modern tarım cihazlarına kadar tarımın tüm aşamaları için maddi destek alabilirsiniz.

Bunun için ülkemizde tarım kredisi veren bankalar mevcut. Tohum alımı için kısa vadede finansman sağlayan bankalar, tarım araç ve gereçleri için daha uzun geri ödeme vadeleriyle kredi vermektedir.

Örnek: Fibabanka ve Tarım Kredileri...

“İhtiyaca Göre Kredi Çeşitliliği”

Bir çok banka, çiftçinin ihtiyacı doğrultusunda kredi sistemi belirlemekte. Bunların bazıları işletmeye bazıları ise yatırıma yönelik krediler olup vade farklılıkları da taşımaktadır. Örneğin; Fibabanka'nın “İşletme Kredileri” başlığı altında ve bir yıl



vadeli “Spot Tarım Kredisi, Tarımsal BCH (Rotatif Kredi), Tarımsal Kredili Ticari Hesap (KTH)”, kredileri bulunmaktadır. Bunlar; çiftçilerin ve tarımsal işletmelerin, bir üretim dönemi boyunca ihtiyaç duydukları tarımsal girdilerin teminine yönelik kullanılan, 1 yıl vadeli kredilerdir.

Bir de “Yatırım Kredileri” bulunmaktadır. Çiftçilerin ve tarımsal işletmelerin, tarımsal üretim kapasitesini

arttırmaya, modernize etmeye ya da yeni tesis kurulumuna yönelik yatırımları için kullanılan, vadesi 1 yıldan uzun kredilerdir. Traktör Kredisi, Tarla/ Arazi Alım Kredisi, Makine/Ekipman Kredisi, Seracılık Kredileri, Meyvecilik Kredileri, Tarımsal İşletme Edindirme Kredisi, Projeli Yatırım Kredileri, Süt Hayvancılığı Kredileri, Besicilik Kredileri, Arıcılık Kredileri, Hibe Destekli Krediler (IPARD, KKYDP)

TITANIC HOTELS TÜRKİYE'NİN HİZMETİNDE!



BELEK

Türkiye'nin 500 Büyük Hizmet İhracatçı Firması listesinde Turizm kategorisinde 2. sıraya yerleşen Titanic Hotels olarak, ülkemizin kalkınmasına güç vermekle gurur duyuyoruz.

İSTANBUL



BODRUM

Batının doğuya açılan muhteşem şehri İstanbul'da; doğal güzellikleri ve tarihiyle Akdeniz'in mavi mirası Antalya'da; tarihi dokusuyla geçmişe ve geleceğe ışık tutan Berlin'de ve Ege'nin incisi Bodrum'da yer alan otellerimizle ülkemize değer kazandırmaya devam ediyoruz.

BERLİN



TITANIC
HOTELS
25.yıl

EGE'DE TARIM ÜRÜNLERİNİ UYDULARDAN İZLEME YAZILIMI GELİŞTİRİLDİ

Ege Üniversitesi (EÜ) Ziraat Fakültesi ve Ege Teknopark'ta, kuraklıktan etkilenen tarlaların zararını tahmin etmek ve çiftçinin korunması için referans toprak verim gruplarının sınırlarının belirlenmesi amacıyla geliştirilen "Kuraklığa Duyarlı Türkiye Toprak Haritası" adlı proje tamamlandı. Projeyi geliştiren Prof. Dr. Yusuf Kurucu'dan bilgi alan EÜ Rektörü Prof. Dr. Necdet Budak, "Tarımda arz ve talep dengesizliklerini ortadan kaldıracak bir yazılım yapıldı. Bilim insanlarımız, 'Bu yıl patates çok oldu, bir dahaki sene soğan çok olur' gibi tarımda arz ve talep dengesizliklerini ortadan kaldıracak bir yazılıma imza attı" dedi.

Ege Üniversitesi Ziraat Fakültesi Toprak Bilimi ve Bitki Beslenme Bölümü Toprak Bilimi Anabilim Dalı Öğretim Üyesi Prof. Dr. Yusuf Kurucu aynı zamanda danışmanlığını yaptığı EÜ Teknopark'ta faaliyet gösteren AGROVISIO adlı firmayla ortak bir proje geliştirdi. "Kuraklığa Duyarlı Türkiye Toprak Haritası" adlı projeye Prof. Dr. Yusuf Kurucu ve araştırma ekibi, kuraklıktan etkilenen tarlaların zararını tahmin etmek ve çiftçinin korunması için referans toprak verim gruplarının sınırlarının belirlenmesini amaçladı. Coğrafi bilgi sistemleri ve uydu görüntüleri kullanılarak hazırlanan projede, ürünlerin gelişim düzeyleri izlenip oluşturulan toprak verim grupları sınırlarını detaylandırıldı. Başarılı ekibi ziyaret eden EÜ Rektörü Prof. Dr. Necdet Budak, Prof. Dr. Yusuf Kurucu'dan danışmanlığını yaptığı yazılım projesiyle ilgili bilgi aldı.

"TARIMDA ARZ VE TALEP DENGESİZLİĞİNİ ORTADAN KALDIRAN YAZILIM"

Ege Üniversitesinde görevli akademisyenlerin her gün yeni bir bilimsel çalışmaya imza attığını dile getiren Rektör Budak, kente, bölgeye ve ülkeye önemli getirileri olan çalışmaları yapan akademisyenlerle gurur duyduğunu söyledi. Tarımda ürün tahmini, toprağın verimliliği ve çeşitli ürünlerdeki verim tahmininin tarım politikalarının oluşturulmasında önemli bir yere sahip



olduğunu kaydeden Rektör Prof. Dr. Budak, "Ziraat Fakültemizde tarıma ve çiftçiye yönelik çalışmalar yürütülüyor. Bilim insanlarımız, 'Bu yıl patates çok oldu, bir dahaki sene soğan çok olur' gibi tarımda arz ve talep dengesizliklerini ortadan kaldıracak bir yazılıma imza attı. Öğretim üyelerimizin projeye patent almasıyla Türkiye'de tarım politikaları daha güçlü ve verimli hale gelecek. Uluslararası arenada da birçok ülkede bu yazılım kullanılarak çiftçiler doğru yönlendirilebilecek. Çiftçinin doğru üretim yapması, optimum verim alması ve doğru kararlar vermesi bakımından faydalı bir patent olacağını düşünüyorum. Rektörlüğümüzün Tarım ve Orman Bakanlığıyla arasında bir protokolü var. Biz bu protokol çerçevesinde sadece Ege Bölgesi çiftçisine değil; bu yazılımlarla birlikte ülkemize, hatta başka ülkelere teknik anlamda hizmet etme şansımız olacak. Üniversitemiz bünyesinde yapılan bu çalışmaları Tarım ve Orman Bakanlığımızla kısa sürede paylaşacağız ve bu çalışmaların ülkemiz için yaygınlaşmasını ve ekonomik değer sağlaması için de

her türlü gayreti birlikte sarf edeceğiz. Hocalarımızı ve şirketimizi çalışmalardan dolayı tebrik ediyorum ve bu çalışmaları Rektörlük olarak maddi ve manevi anlamda desteklediğimi ifade etmek istiyorum" diye konuştu.

PROJE TARSİM'E TESLİM EDİLDİ

Kuraklığın Türkiye'de iklim değişikliğiyle beklenen bir sonuç olduğunu vurgulayan Prof. Dr. Kurucu, çiftçinin tarımsal üretime devam edebilmesi için desteklenmesi gerektiğinin altını çizdi. Geliştirilen proje ile farklı uydu görüntülerinden yararlanılarak ihtiyaç duyulan ürünün çeşidi, hasar durumu, yetersiz gelişme ve rekolte bilgileri gibi detayların saptandığını söyleyen Prof. Dr. Kurucu, kuraklığa duyarlı toprak haritası oluşturduklarını kaydetti. Ürünü otomatik olarak takip eden sistemin, veri tabanının ilettiği bilgiyle çiftçiye uyarı gönderdiğini de ifade eden Prof. Dr. Kurucu, hazırlanan çok modüllü yazılımın, projeyi talep eden Tarım Sigortaları Havuzu (TARSİM) kurumuna teslim edildiğini ve patent başvurusunun yapıldığı dile getirdi.

GÜÇLÜ NESİLLER İÇİN GÜÇLÜ KÖY ÖĞRETMENLERİ

Harran'da kaliteli ve çocuk merkezli eğitim sağlama amacıyla hayata geçirilen 'Birleştirilmiş Sınıflar İçin Birleştirilmiş Öğretmenler' projesi ile köy öğretmenlerini destekleyen Sabancı Vakfı, 44 yılda eğitimin ve öğretmenlerin güçlenmesi için 3.6 milyar TL kaynak ayırdı.

Sabancı Vakfı Genel Müdürü Nevgül Bilsel Safkan, "Hayatlarımızı tek bir dokunuşla değiştirebilen tüm öğretmenlerimizin gününü kutluyoruz" dedi.

İyi bir eğitimden söz edebilmek için okulu, öğretmeni ve öğrenciyi kapsayan çözümler geliştirmek gerektiğini ifade eden Safkan, "Eğitimin niteliğine yönelik çalışmalarda tüm unsurları birlikte ele alan, bütüncül yaklaşımlar önem taşıyor. Ancak okulu, öğrenciyi

ve ebeveyni dönüştüren aktörler olarak öğretmenlerin üzerine ayrıca bir sorumluluk düşüyor. Başarılı bir eğitim için öncelikle öğretmenlerin güçlenmesi gerekiyor" dedi.

Öğretmenin niteliğinin öğrenci başarısı üzerindeki en belirleyici etmenler arasında yer aldığını vurgulayan Safkan, "Eğitimin başarısını artırmak istiyorsak, öğretmenlerin ihtiyaçlarını gözeten, onların etkin bir şekilde katılabildiği



ve yetki sahibi olduğu, motive olmalarını destekleyecek bir sistem oluşturmamızdır. Bunun ilk şartı da aslında onlara kulak vermek. OECD tarafından yapılan Uluslararası Öğretme ve Öğrenme Anketi (TALIS) sonuçları, Türkiye'deki öğretmenlerin mesleki gelişim konusunda en fazla meslektaşlarıyla birlikte öğrenmeyi geliştiren gayri resmi paylaşımlardan yararlandığını gösteriyor.

Sabancı Vakfı'nın eğitim alanındaki çalışmaları

Sabancı Vakfı, toplumsal gelişmenin sağlanması için eğitimin olmazsa olmaz olduğu inancıyla, bu alandaki ihtiyaçları yakından takip ederek çözümler geliştiriyor. Vakıf, eğitime erişimi artırmak için, Sabancı

Üniversitesi başta olmak üzere, okullar, öğrenci yurtları, öğretmenler gibi toplam 77 eğitim kurumunu ülkemize kazandırdı. Gençlerin başarılarını desteklemek amacıyla bugüne kadar 45 binden fazla burs verdi. Bu alandaki çalışmalarına devam ederken son 11 yılda eğitimin kalitesini artırma konusuna odaklanan Sabancı Vakfı, toplumsal gelişmeyi destekleyecek bir eğitim için sadece kamunun değil, sivil toplumun da sorumlulukları olduğu bilinciyle Hibe Programları içinde eğitime önemli yer ayırıyor. Ayrıca, 10 yıldır Sabancı Üniversitesi'nin eğitimde toplumsal cinsiyet eşitliğinin sağlanması için öğretmenlere, öğretmen adaylarına ve öğrencilere yönelik yürüttüğü 'Mor Sertifika Programı'nı da destekliyor.

GÜİD GENEL SEKRETERİ EMÜL; “GÜBRE SEKTÖRÜ OLARAK ÇİFTÇİLERİMİZİN HER DAİM YANINDAYIZ”

Gübre; bitkinin, toprağın daha sağlıklı ve daha verimli olabilmesi için toprağa katılan yapay yada doğal katkı maddesidir. İnsanoğlu tarihin ilk çağlarından başlayarak çeşitli katkı maddeleriyle toprağı zenginleştirmeye çalışmıştır.

Gübre Üreticileri, İthalatçıları İhracatçıları Derneğı, gübre sektörünü bir araya toplayan, sektörün gelişmesine katkı sağlayan, insan ve çevre sağlığına önem veren bir sivil toplum kuruluşudur.

Derneğın amaçları ve faaliyetleri, tarımsal faaliyetlerde gübrenin önemi, gübre sektörünün son durumu hakkında sorularımızı dernek Genel Sekreteri Selahattin EMÜLe yönelttik.

Öncelikle bizlere zaman ayırdığınız için çok teşekkür ederiz. Bildiğimiz kadarıyla dernek 2003 yılında kurulmuş. Derneğın kuruluş amaçları ve bu zamana kadar gerçekleştirdiğiniz faaliyetler nelerdir?

Derneğimiz 2003 yılında Antalya’da kurulmuş olup, Türkiye ‘de gübre sektöründe üretici, ithalatçı ve ihracatçı olarak faaliyet gösteren firmaların oluşturduğu sektörel bir kuruluştur. Güncel olarak muhtelif illerden 125 üyemiz var. Derneğimiz bitki besleme ürünlerinin üretimden dağıtıma toprak ve bitki ile buluşuncaya kadarki tüm aşamaları ile ilgilenir.

Derneğimiz; gübre sektöründe faaliyet gösteren firma temsilcilerinin ortak sorunlarının çözüm önerileri ile birlikte tartışılması, kamuoyu oluşturulması ve sorunların çözümüne yönelik olarak ilgili makamlar nezdinde girişimlerde bulunmaktadır. Günümüzde gübre ve bitki besleme ürünleri kullanmadan bitkisel üretimde verim ve kalite artışı sağlamak mümkün değildir. Kullanılan bu girdilerin kalite ve güvenilirliği, verim ve kalite artışını sağlayan en önemli faktörlerdendir. Güvenilir bitki besleme ürünleri; yasal mevzuatta belirtilen belgeleri mevcut, etiket bilgilerinin tescil belgeleri ve ürün içerikleri ile uyumlu olanlardır. Üyelerimizin üretirken veya ithal ederek temin ettikleri ürünler bu kriterlere haizdir.

Derneğimiz; İnsan sağlığı ve çevrenin gözetimini esas sorumluluğı sayarak, gübre kullanımında Ulusal ve uluslararası standartları ölçü alan politikalar izleyip, gerektiğinde İlgili bakanlık, tüm kuruluşlar ile oda, dernek, birlik, kooperatif, satıcı ve üretici örgütleri ile iletişim kurmaktadır.

Derneğimiz; Bitki besleme ve gübreleme ile ilgili



ulusal ve uluslararası toplantı, organizasyon ve fuarlara katılarak sektördeki yenilik ve gelişmeleri takip edip, eğitim ve yapılanma konularında üzerine düşen sorumluluğı yerine getirmektedir.

Ülkemizin gübre sektörünü ve ekonomik değerini özellikle AB ülkeleri ile karşılaştırdığımızda durumumuzu nasıl değerlendiriyorsunuz?

Tarımda gelişmiş ülkelerde, verim ve kalite artışı sağlayan tüm gübre ve bitki besleme ürünleri, eş zamanlı olarak, bürokrasinin elverdiği ölçüde, ithal edilerek veya yerli kaynaklar kullanılıp gübre haline getirilerek topraklarımıza kazandırılmaktadır. Türkiye’de; yaklaşık olarak 5,5 Milyon ton kimyasal gübre, 1,5 milyon ton da organik ve diğer gübreler kullanılmaktadır. Hammadde kaynaklarımızın olmadığından dolayı, Fosfor (P) ve Potas (K) nin tamamı, Azot (N) tamamına yakını ithalatta karşılanmaktadır.

Yurdumuzda; muhtelif nedenlerle bitkisel ürünlerin değerinde satılmaması ve tamamına yakını döviz ödenerek temin edilen Kimyasal gübrelerin çiftçilerimizin alım gücünü önemli ölçüde etkilemesi gübre kullanımımızın tarımda gelişmiş ülkelerle kıyaslandığında bu ülkelerin yarısından daha az olmasına ve dolayısı ile birim alandan elde edilen verim düşüklüğüne sebep olmaktadır.

Gübre sektörünün gelişmesi için özellikle mevzuat açısından ne gibi değişiklikler yapılması gerekir?

Öncelikle kalıcı bir gübre politikası izlenip, gerekirse 1950’den 1980’li yılların sonlarına kadar uygulanan sübvanselerin tekrar gündeme getirilerek gübre alımlarında, çiftçilerimizin döviz kurlarındaki değişimlerden etkilenmemesi önlenmelidir.

Bitkisel ürünlerin en önemli üç temel girdisi

Tohum, Zirai İlaç ve Gübredir. Tohum ve ilacın kanunu mevcut olup, bu ürünlerin temin edilmesinden denetim ve kullanımına kadarki tüm aşamaları kanunla belirlenmiştir. Gübrenin kanunu olmadığından dolayı gübre sektörü seri genelgelerle dizayn ve disipline edilmektedir.

Yerli kaynaklarımızın daha verimli değerlendirilip, topraklarımıza kazandırılması için ilgili bürokrat, bilim insanları ve gübre sektörü temsilcilerinin bir araya gelerek gübre kanununu çıkartmaları sektörün önünü açacaktır.

Güncel olarak gübre sektörünün en önemli sorunlarından biri “Gübre Takip Sistemi” dir. Dünyada tarım sektörüne girdi temin eden hiçbir ülkede uygulaması olmayan DNA barkod sistemi gübre sektörünün adeta kâbusu olmuştur.

Toprağımız ve bitkisel ürünlerimiz için en önemli besin elementlerinden biri olan nitratlı gübrelerin el yapımı patlayıcı yapımında da kullanılması (EYP) ve bundan dolayı şehitler verip, önemli yapılarımızın tahrip edilmesi gübre sektöründe faaliyet gösteren firma temsilcilerini son derece üzmüş ve tedirgin etmiştir.

Nitratlı gübrelerin, terörist zihniyetli kişiler ve vatan hainlerinin ellerine geçmemesi için, ilgili mercilerce DNA barkod da dahil her türlü takibi yapılmaktadır. Bu hususta gübre sektörü olarak devletimize her türlü desteğı vermeye hazırız.

Ancak devletimizin analiz kuruluşları ve bilim adamlarımızca hiçbir patlayıcı özelliğı olmadığı kanıtlanan, organik-inorganik tüm gübre ve bitki besinlerinin patlayıcı yapımında da kullanılıyormuş gibi aynı sınıfta değerlendirilip, aynı takip sistemine dâhil edilmesi, tabiri caizse kurunun yanı sıra yaşın da yanmasının sağlanması gübre sektörünü kilitlemiştir. Bu sorunun çözümüne yönelik olarak, yetkili mercilerle istişare devam etmektedir.

Son olarak, Ege bölgesinin köylerine ulaşan gazetemiz aracılığıyla çiftçilere, üreticilere iletmek istediğiniz mesajınızı öğrenebilir miyiz?

Ulu önderimiz Mustafa Kemal Atatürk “Milli Ekonomimizin Temeli Ziraattır” diyerek tarımın ülke ekonomisindeki önemini vurgulamış ve” Köylü Milletın Efendisidir” diyerek te çiftçilerimizi onurlandırmıştır.

Gıda; insanların yaşamlarını idame ettirmelerinde en temel unsurlardan biridir. Dolayısı ile “Gıdada Bağımlı Olan Ülke Bağımsız Değildir” düsturundan hareketle gıda sektörüne hammadde temin edip bu önemli görevi üstlenen çiftçi ve üreticilerimize ilgili tüm paydaşların yardımcı olması ve hükümetimizin mevcut teşvik politikalarını artırarak devam etmesi milli çıkarlarımız gereğidir.

Derneğimiz ve gübre sektörü olarak çiftçilerimizin her daim yanlarında olduğumuzu, gübre, gübreleme ve bitki besleme hususunda sorusu ve sorunu olan tüm kişi ve kuruluşların hizmetinde olduğumuzu belirtiyor ve tüm çiftçi ve üreticilerimize bol kazançlı günler diliyorum.



“ORTANCA ÇİÇEĞİ”Nİ TANIYALIM



“Hollanda kesme çiçek ortanca serası (solda) ve Trabzon’da ev bahçesinde ortanca bitkisi (sağda) (Foto: S. Kazaz)”

“Ortancada çiçeğin gelişim aşamaları (solda), Ankara Üniversitesi Ziraat Fakültesi Bahçe Bitkileri Bölümü Ar-Ge serasında kesme çiçek ortanca yetiştiriciliği (sağda) (Foto: S. Kazaz)”

Prof.Dr. Soner KAZAZ

Ankara Üniversitesi Ziraat Fakültesi
Bahçe Bitkileri Bölümü
E-mail: skazaz@ankara.edu.tr

Ortancalar Hydrangeaceae familyası Hydrangea cinsi içerisinde yer alır. Bitkinin cins ismi Hydrangea'nın suyu sevmesi ve meyvenin su kabını andırmasından dolayı Eski Yunanca'da 'Su Kabı' anlamına gelen 'Hydra' (su) ve 'Aggeion' (kap) kelimelerinden gelmektedir. Hydrangea cinsinde yaklaşık 70-75 çiçekli bitki türü olup bunların çoğunluğu 1-3 m'ye kadar boylanabilen çiçekli çalı formunda, yazın yeşil veya herdem yeşil, bazı türleri ağaççık, tropik bölgelerde yayılış gösteren türleri ise 30 m'ye kadar boylanabilen ağaç formunda tırmanıcı bitkilerdir. Kuzey Yarımküre bitkisi olan ortancalar doğal olarak Doğu Asya'nın ılıman bölgelerinde özellikle Çin ve Japonya'da, Kuzeydoğu Amerika ve Güney Amerika'nın ılıman ve tropikal iklim bölgelerinde yayılış gösterirler.

Ortanca türleri arasında süs bitkisi olarak en fazla yetiştirilen ve ticareti yapılan tür 'büyük çiçekli ortanca' olarak da bilinen Hydrangea macrophylla Thunb'dur. Bu tür aynı zamanda ülkemizin Doğu Karadeniz Bölgesinde doğallaşmış süs bitkisi olarak yetiştirilmektedir.

Ortancalar dış mekan ve iç mekan süs bitkisi olarak dünyada yaygın bir kullanıma sahiptir. Son yıllarda ise ortancaların kesme çiçek olarak kullanımını da giderek artış göstermektedir. Dünyada kesme çiçek satışının en fazla yapıldığı Hollanda mezarlarında 2009-2016 arasındaki son 8 yılda kesme çiçek ortancalarının satışı adet bazında %56.4 (36.6 milyon dal), ciro bazında %92.7 (44.4 milyon Euro) oranında artış göstermiştir. Dal

fiyatı ise aynı dönemde %23 artarak 1.22 Euro'ya yükselmiştir. Hollanda'da kesme gül üretimi yapan üreticiler son yıllarda seralarında kesme gül üretimi yerine kesme çiçek ortanca yetiştiriciliğine yönelmişlerdir. Son yıllarda ülkemizde de ortancaların gerek kesme çiçek ve saksılı süs bitkisi gerekse dış mekan süs bitkisi olarak tüketimi ve buna paralel olarak ithalatı da giderek artış göstermektedir. Türkiye, dış mekan ve saksı bitkisi olarak kullanılan ortancaların neredeyse tamamını başta Hollanda olmak üzere Fransa ve Almanya'dan ithal ederken, kesme çiçek ortancalar ağırlıklı olarak Hollanda'dan ithal edilmektedir. Ülkemizde özellikle kesme çiçek ortanca tüketiminin artması ve ithal ortanca fiyatlarının yüksek olması bazı kesme çiçek üreticilerini ortanca üretimine yöneltmiştir. Aynı zamanda Karadeniz Bölgesi'ndeki bazı illerdeki ev bahçelerindeki ortancaların son dönemlerde kesme çiçek olarak pazarlandığını da görmekteyiz.



“Ortancalarda Ph değeri ve besin elementleri ile çiçek renginin değişimi”

Ortanca bitkisinde çiçek rengi yetiştirme ortamının pH değerine bağlı olarak değişir. Yetiştirme ortamının pH değeri 4.5-5 olduğunda çiçek rengi mavi renge dönüşmekte, yetiştirme ortamının pH değeri 6-6.5 olduğunda ise çiçekler pembe renge almaktadır. Beyaz renkli çeşitlerde ise pH değeri çiçek rengini etkilemez. Çiçek renginin pH ile değişmesinde en etkili faktör Alüminyum (Al) olup Al alınabilirliği renk oluşumu ve değişiminin belirleyicisidir. Al alınabilirliği de doğrudan yetiştirme ortamının pH değeri ile ilgilidir. Ortancalar genellikle ilkbahardan itibaren çiçek açmaya başlar ve çiçekleri sonbahara kadar devam eder. Dikimden veya budamadan itibaren 90-100 gün sonra çiçek açarlar. Çiçeklerin vazo ömrü 8-12 gün arasında değişir.



“Samsun (solda) ve Rize (sağda)de ortanca bitkilerinden görünüm (Foto: S. Kazaz)”



“Rize'nin Pazar (solda) ve Derepeazarı (sağda) ilçelerinde ortancalar (Foto: S. Kazaz)”



“Ticari ortanca çeşitleri, Ankong Rose (solda), Ankong Blue (sağda) (Foto: S. Kazaz)”



“Ordu ili parklarından temin edilip kesme çiçek olarak yetiştirilen ortancalar (Foto: S. Kazaz)”

KAYNAKLAR

- AIPH/Union Fleurs, 2017. International Statistics Flowers and Plants 2016. AIPH/ Union Fleurs International Flower Trade Association, Volume 65, Netherlands.
- Bailey, D.A., 1992. Hydrangea Production. In: R. Larson (ed.), Introduction to Floriculture, second edition, Academic Press, San Diego, USA.
- Bozok, S., 2002. Ortancada Mavileştirme Üzerine Etki Eden Faktörlerin İncelenmesi. Ege Üniversitesi Ziraat Fakültesi Dergisi, 39(2):25-32.
- Chhune, T., 2015. Studies On Post Harvest Handling of Cut Hydrangea (Hydrangea macrophylla Thunb.) As Influenced By Pre-Harvest Fertilization (Master Thesis). Dr. Yashwant Singh Parmar University of Horticulture & Forestry, Master of Science (Horticulture) Floriculture and Landscape Architecture, 88p, Nauni, Solan-173-230 (Himachal Pradesh), India.
- Church, G., 2007. Complete Hydrangeas. Firefly Books Ltd (U.S.) Inc. Buffalo, New York, USA.
- Damm, C., Miller, M., 2001. Hydrangeas in The Landscape. Horticulture and Crop Science, Extension FactSheet, <https://ohioline.osu.edu/hyg-fact/1000/1063.html>.

- Güner, A., Aslan, S., Ekim, T., Vural, M., Babaç, M.T., 2012. Türkiye Bitkileri Listesi (Damarlı Bitkiler). Nezahat Gökyiğit Botanik Bahçesi ve Flora Araştırmaları Derneği Yayını, İstanbul.
- Kardos, J.H., Robacker, C.D., Dirr, M.A., Rinehart, T.A., 2009. Production and Verification of Hydrangea macrophylla x H. angustipetala Hybrids. Hortscience 44(6):1534-1537.
- Nesi, B., Lazzereschi, S., Pecchioli, S., Grassotti, A., 2013. Effects of Colored Shade Netting On The Vegetative Development and On The Photosynthetic Activity in Several Hydrangea Genotypes. Acta Hort. 1000, 345-352.
- Pecchioli, S., Lazzereschi, S., Nesi, B., Antonetti, M., Grassotti, A., 2013. Morphological Characterization of a Hydrangea spp. Collection. Acta Hort. 1000, 99-106.
- Van Gelderen, C.J., Van Gelderen, D.M., 2004. Encyclopedia of Hydrangeas. Timber Press, Portland-Cambridge.

KISA VADELİ SİGORTA KOLLARINDAN SAĞLANAN HAKLAR



Ekrem GÜLCEMAL
SGK İzmir İl Müdürü

Kısa vadeli sigorta kolları uygulamaları ile sigortalının işe veya çalışmaya başlar başlamaz oluşabilecek risklere karşı sigortalıya veya yakınlarına koruma sağlanması amaçlanmaktadır. Zira, bu sigorta kolundan sağlanan yardımlara "kısa vadeli" denmesinin anlamı da çalışma hayatının her safhasında ortaya çıkabilecek

olmasıdır. İş kazası ve meslek hastalığı ile hastalık ve analık hallerinde sağlanan yardımlar;

Geçici İş Göremezlik Ödeneği: Kurumca yetkilendirilen hekim veya sağlık kurulu raporlarında belirtilen istirahat süresince geçici olarak çalışamayan sigortalılar için işten kaldığı günler karşılığında Kurumumuzca ödenen parasal yardımdır.

Geçici iş göremezlik ödeneği istirahat raporu alınmış olması şartıyla iş kazası ve meslek hastalığı hallerinde her gün için, hastalık halinde ise iş göremezliğin üçüncü gününden başlamak üzere her gün için verilmektedir.

İş kazası sonucu ödenen geçici iş göremezlik ödeneğinden yararlanma koşulları arasında belli bir sigortalılık süresi, prim ödeme gün sayısı ve yaş gibi faktörler yer almaz. Sigortalılık niteliği devam eden sigortalının iş kazası sonucu iş göremez hale gelmesi durumunda Kurumca geçici iş göremezlik ödeneği ödenir.

Ancak, 4/b sigortalıları ile tarım ve orman işlerinde hizmet akdiyle süreksiz olarak çalışan sigortalılarının geçici iş göremezlik ödeneği hakkından yararlanabilmeleri için genel sağlık sigortası dahil prim ve prime ilişkin her türlü borçlarının ödenmiş olması gerekmektedir.

Ayrıca hastalık halinde geçici iş göremezlik ödeneği alabilmek için; istirahatın başladığı tarihte sigortalılık niteliğinin sona ermemesi, iş göremezliğin başladığı tarihten önceki 1 yıl içinde en az 90 gün kısa vadeli sigorta primi bildirilmiş olması ve Kurumca yetkilendirilen hekim veya sağlık kurullarından istirahat raporu alınmış olması gerekmektedir.

Sürekli İş Göremezlik Geliri: İş kazası veya meslek hastalığı sonucu oluşan hastalık ve engellilik nedeniyle Kurumca yetkilendirilen sağlık hizmeti sunucularının sağlık kurulları tarafından verilen

raporlara istinaden Kurum sağlık kurulunca meslekte kazanma gücü en az % 10 oranında azalmış bulunduğu tespit edilen sigortalıya bağlanmaktadır.

Sürekli iş göremezlik geliri sigortalının;

Tam iş göremezliği halinde;
Günlük kazanç x 30 x % 70

Kısmi iş göremezliği halinde ise Günlük kazanç x 30 x % 70 x SİD (sürekli iş göremezlik derecesi), formüllerine göre hesaplanmaktadır.

Emzirme Ödeneği: Sigortalı kadına veya sigortalı olmayan eşinin doğum yapması halinde sigortalı erkeğe bir defaya mahsus olmak üzere emzirme ödeneği verilmektedir. Ödenekten faydalanabilmek için;

-Hizmet akdine tabi (4/a lı) çalışan sigortalılar için, doğumdan önceki bir yıl içinde en az 120 gün kısa vadeli sigorta kolları primi bildirilmiş olması,

-Kendi adına ve hesabına (4/b li) çalışan sigortalılar için, doğumdan önceki bir yıl içinde en az 120 gün kısa vadeli sigorta kolları primi yatırılmış ve genel sağlık sigortası primi dahil prim ve prime ilişkin her türlü borçlarının ödenmiş olması,

-Doğumun canlı gerçekleşmiş olması gerekmekte olup 2018 yılı için emzirme ödeneği tutarı 149,00 TL. dir.

SÜS BİTKİLERİ VE FİDANCILIK SERGİSİ KAPILARINI AÇTI

İzmir'in Ödemiş ilçesinde bu yıl 14'üncüsü düzenlenen Süs Bitkileri ve Fidancılık Sergisi, 142 üreticinin katılımıyla kapılarını açtı.

125. Yıl Kültür Parkı karşısındaki Fuar Alanı'ndaki 14. Ödemiş Süs Bitkileri ve Fidancılık Sergisi'nin açılışı için düzenlenen törene, Ödemiş Kaymakamı Kasım Fikret Dayıoğlu, Ödemiş Belediye Başkanı Mahmut Badem, İzmir İl Tarım ve Orman Müdürü Musa Bakan, Ödemiş Süs Bitkileri Üreticileri Birliği (SÜSBİR) Başkanı Muammer Ardicak, SÜSBİR Alt Birliği Başkanı Ahmet Dündar, Daire Müdürleri, üreticiler ve Ödemişliler katıldı.

Açılıшта konuşan Ödemiş SÜSBİR Başkanı Muammer Ardicak, Her geçen yıl sergimiz daha da kendisini geliştiriyor. Bu yıl 142 firmamız sergimizde yer aldı. 4 gün boyunca sürecek olan sergimiz artık iyi bir sergi durumunda kendisini gösteriyor. Hedefimiz, daha kalıcı ve etkin olmaktır. Türkiye'nin ihtiyacı olan süs bitkilerinin yüzde 60'ı Ödemiş İlçesi ve Küçük Menderes Havzası'ndan karşılanmaktadır dedi.

'13 İLÇEDE TOPLAM 14 BİN 716 DEKAR ALANDA SÜS BİTKİCİLİĞİ YAPILIYOR'

İzmir İl Tarım ve Orman Müdürü Musa Bakan, "Süs bitkisi sektörü bitkisel üretim içerisinde ekonomimize büyük katma değer sağlayan ihracat potansiyeli yüksek önemli bir yere sahiptir. Küçük Menderes Ovasında özellikle Ödemiş, Bayındır, Tire ilçelerinde Süs Bitkisi Sektörü yoğun faaliyet içindedir. Havzanın uygun iklim

toprak koşulları ile süs bitkisi yetiştiriciliğinde sağladığı topografik avantajı ile dış mekan süs bitkisi yetiştiriciliği Ödemiş, Bayındır, Tire ve Urla olmak üzere 13 ilçede toplam 14 bin 716 dekar alanda yapılmaktadır. Bu bağlamda İzmir'in dış mekan süs bitkisi üretimindeki payı %45'in üzerindedir. Ödemiş ilçemizde yaklaşık 1500 aile geçimini süs bitkisi yetiştiriciliğinden sağlamaktadır. Süs bitkisi üretimi satış ve pazarlanması ile 46 milyon 740 bin TL ihracatı yapılmış olup bağlı hizmet kolları ile birlikte 30 bin kişiye de istihdam sağlayan bir işkolu haline gelmiştir. Havzamızda süs bitkisi üretimi kalite standardını yukarı çekmiş, ihracat odaklı çalışmalara hız verilmiştir. Bu sene 14.'sünü düzenlediğimiz Süs Bitkileri ve Fidancılık Fuarı'nın sektörümüze, bölgemize, hayırlı ve bereketli olmasını diler emeği geçen herkese teşekkür ederim" dedi.

Ödemiş Belediye Başkanı Mahmut Badem, Elimizde büyük bir güç var. 50 bin dekar alanda 1500 üreticimizin çiçekçilikle uğraşması ilçemize taze para girişini sağlamaktadır. Dışarıdan alan değil dışarıya ihraç edilen bir duruma gelmek için büyük bir çaba sarf ediyoruz dedi.



Ödemiş Kaymakamı Kasım Fikret Dayıoğlu da Ödemiş süs bitkileri ve meyve fidancılığında önemli bir merhale kaydetmiştir. Meyve fidancılığında 3 bin 500 dekar alanda 18 milyon meyve fidanı yetiştirilmektedir. Şu an 6 bin meyve fidanı satışa hazırdır. Geçtiğimiz yıl içerisinde 2 milyon meyve fidanı ihraç edilmiştir. 24 milyona yakın bir ihracat geliri sağlanmıştır. 4 bin dekar arazi üzerinde 55 milyona yakın süs bitkisi üretilmektedir diye konuştu.

Daha sonra, Ödemiş Belediyesi halk oyunları ekibi ve öğrenciler çeşitli gösteriler sundu. Protokol üyelerine öğrenciler tarafından çiçek dağıtılmasının ardından ise protokol üyeleri açılış kurdelesini keserek sergiyi ziyarete açtı. İl Müdürü Musa Bakan açılış sonrasında sergide yer alan üreticileri ziyaret ederek hayırlı olsun dedi.

UTB BAŞKANI SEZER; “ÇİFTÇİLERİMİZ BORSAMIZI YAKINDAN TAKİP ETMELİ.”

Uşak Ticaret Borsası'nın hedeflerinin, faaliyetlerinin, çiftçiye-üreticiye desteklerinin neler olduğunu öğrenebilmek adına, Uşak Ticaret Borsası Başkanı Mustafa SEZER sorularımızı yanıtladı.

Öncelikle bizlere zaman ayırdığınız için çok teşekkür ederiz.

Uşak Ticaret Borsası, bölgesindeki tarım kesimine yönelik yönlendirici ne gibi politikalar üretmektedir?

Bölge çiftçisinin politika üretme ve çiftçi örgütleri ile ortak hareket etme konusunda düşüncelerimiz vardır. Çiftçi örgütlerini aşarak bu konuda politika üretmememiz sağlıklı sonuçlar üretmeyeceği kanaatindeyiz.

Tarım ve Orman Bakanlığı ile TOBB arasında varılan işbirliğinde canlı hayvan borsaları kurma konusundaki çalışmalar söz konusu. Sizin bu konudaki düşünceleriniz ve yürüttüğünüz faaliyetler nelerdir?

Tarım ve Orman Bakanlığı ve TOBB arasındaki işbirliği protokolünün altının biraz daha doldurulması, işlerlik kazandırılması için



çok önemlidir. İlgili borsalara hazine ve mera arazileri tahsisinin kolaylaştırılması, Canlı hayvan borsası için uygun arazi ve finansman desteğinin sağlanması gerekmektedir.

Hayvancılık sektörüne sağlanan ucuz kredilerin hayvan pazarı yeri kurulumu için de aynı kapsam

içinde değerlendirilmesi gerektiği düşüncesindeyiz.

Uşak Ticaret Borsası olarak desteklediğiniz ve gerçekleştirdiğiniz sosyal sorumluluk projeleri nelerdir?

İlimizin turizm potansiyeli olan yerleri tanıtımında etkin olarak yer almaktayız. Her yıl eğitimin desteklenmesi adına eğitim yardımları gerçekleştirmekteyiz. İhtiyaç sahibi ailelere her yıl gıda yardımı desteği sağlanmaktadır. Aşevi, sevgi bankası, Denetim Serbestlik vb. ihtiyaç sahiplerini tespit eden kurum ve kuruluşlara her daim desteklerimiz olmaktadır. İlimizde Tarım ve Hayvancılık fuarı düzenlenmesinde ve sürekliliği için destek vermekte ve liderlik yapmaktayız.

Son olarak, çiftçilerimize ve üreticilerimize mesajınızı alabilir miyiz?

Üretici ve çiftçilerimizin tarımsal ürünlerinin piyasa değerleri konusunda borsaları yakinen takip etmeleri önem arz etmektedir. Üretim modellerini, piyasada daha çok aranan ürün durumuna göre şekillendirilmesi hem bireysel hem de ülke ekonomisi açısından karlılık getirecektir.

DÜNYADA ÖRNEĞİ OLMAYAN “TAVUK GÜBRESİNDEN ELEKTRİK ÜRETEN TESİS” KURULDU

MANİSA Celal Bayar Üniversitesi (MCBÜ) bünyesindeki Teknokent ile sanayi sektörünün iş birliğiyle, tavuk gübresinden elektrik üretebilen biyokütle tesisi kuruldu. 5 yıllık bir çalışma sonucu maliyeti 35 milyon lirayı bulan tesisi, ABD, Japonya, Singapur gibi ülkelerdeki yabancı yatırımcıların kendi ülkelerinde kurmak için Türk mühendislerden destek istediği belirtildi.

MCBÜ Teknokent ve sanayi sektörü iş birliğiyle oluşturulan biyokütle tesisi faaliyete geçti. Saruhanlı ilçesi Mütevellî Mahallesi'nde tavuk yumurtası üreten özel bir firmada, tavuk gübresinden elektrik üretimi yapılabilen tesis kuruldu. Tesisin sisteminin, dünyada ilk olduğu belirtildi. Tesis, 5 yıllık Ar-Ge çalışması sonucu geçen ekim ayında 11 megavat elektrik enerjisi üretmeye başladı. Tesiste günlük 400 ton yaş gübre kurutulup, termal enerjiye çevriliyor. Firma üretilen ısı ve elektrik enerjisini kendi kullanıyor. Artan miktarı ise enerji dağıtım firmasına satarak, maddi gelir elde ediyor.

ABD, JAPONYA VE SİNGAPUR KENDİ ÜLKELERİNDE KURMAK İÇİN DESTEK İSTEDİ

ABD, Japonya ve Singapur gibi ülkelerdeki yabancı yatırımcıların tesise ilgi gösterdiği, incelemelerde bulunduğu belirtildi. Yabancı yatırımcıların, tesisi kendi ülkelerinde kurmak için Türk mühendislerden destek istediği ifade edildi. Gübrelerden üretilen elektrik enerjisi sonrasında 20 ton kül kaldığı, küllerin tarım ürünlerinin



yetişmesinde kullanılmak üzere ham maddeye dönüştürüldüğü de belirtildi. 15 bin metrekare alana kurulan tam otomatik ve çevreci tesisin, kojenerasyon (elektrik ve ısı enerjisinin birlikte üretilmesini sağlayan teknoloji) teknolojisiyle faaliyet gösteriyor.

MCBÜ Rektörü Prof. Dr. Kemal Çelebi, projenin yerli ve milli olmasına vurgu yaparak, “Türkiye'nin özellikle enerji alanındaki dışa bağımlılığını büyük ölçüde ortadan kaldırdık. Proje, burada tamamlanmış olmayacak. Çalışmalarla yüzde 100 yerli bir teknolojiyle, artık biz bu tesislerde enerji üreteceğiz” dedi.

'DÜNYADA VE TÜRKİYE'DE BİR EŞİ BENZERİ YOK'

MCBÜ Teknokent Genel Müdürü Prof. Dr. Hüseyin Aktaş ise, “Burada gördüğümüz sadece Manisa açısından değil, ülkemiz ve dünya açısından da önemli niteliktedir. Ülkemize üniversite ve

sanayi iş birliğinin ne kadar iyi bir çalışma modeli olduğunu gösteriyor. Biz Teknokent olarak ülkemize hizmet etmeye devam edeceğiz” diye konuştu.

Projenin Türkiye'de ve dünyada eşi benzeri olmadığını altını çizen tesinin kurulduğu işletmenin yönetim kurulu üyesi Fatih Güres, “Bu yatırımı çevreye duyarlılık, yenilenebilir enerji ve ülkemizin enerji ihtiyacına katkıda bulunmak adına projeyi hayata geçirmiş bulunuyoruz. Bu yatırımın Türkiye'de ve dünyada eşi benzeri yoktur” dedi.

TÜRKİYE'NİN İLK BİYOKÜTLE KOJENERASYON ELEKTRİK ÜRETİM TESİSİ

İşletmenin Teknik Koordinatörü ve Yüksek Makine Mühendisi Dr. Turgut Oruç Yılmaz, tesisin Türkiye'nin ilk biyokütle kojenerasyon elektrik üretim tesisi olduğunu belirterek, “Yakıt olarak tavuk gübresini kullanarak, Türkiye'nin yanı sıra dünyada da bir ilk olma özelliğini taşımakta. Kapasitesi 11 megavat termal ve 2.3 megavat elektrik üretim gücünde olan bir tesis. Günlük 400 ton yaş gübreyi kurutup termal enerjiye çevirerek elektrik enerjisi üretiliyor. Ayrıca tribünden gelen atık ısının tamamı gübrenin kurutulması için kullanılıyor. Böylelikle yüzde 80 sistem verimi alınıyor.

Yılmaz, Singapur'un en büyük yumurta üreticisi olan bir firmaya 1.5 megavat elektrikli bir proje hazırladıklarını da belirterek, “Ayrıca yurt içinde 3 megavat büyük ölçekli yumurta üreticisinin projesini hazırlıyoruz” dedi.

AYIN STK'SI: ZEYTİNDOSTU DERNEĞİ

Birçok efsanenin kaynağı olmuş zeytinin tarihi günümüzden 8 bin yıl öncesine dayanmaktadır. Anadolu'da zeytin yetiştiriciliği M.Ö 4 Bin yıllarında başlamış ve buradan Akdeniz ülkelerine yayılmış. Zeytin ağacı akıl ve zaferin, zeytin dalı barışın, zeytinyağı da saflık ve sadeliğin sembolü olmuştur.

"Siz de zeytin dostu olun" sloganıyla hareket eden sektörün en güçlü sivil toplum kuruluşlarından Zeytindostu Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Prof. Dr. Fügen ÖZKAYA'ya dernek amaçları, faaliyetleri, zeytin ve zeytinyağı hakkında sorularımızı yönelttik.

Zeytindostu Derneği ne zaman ve hangi amaçları gerçekleştirebilmek adına kurulmuştur?

Zeytindostu Derneği 2006 yılında gazeteci Zafer Özer'in moderatörlüğünde kurulmuş bir e-posta grubunun sivil bir örgüte geçmiş hali aşlında. Önceleri zeytine dair fikir alışverişlerinin yapıldığı bir yazışma topluluğuyken 2006 yılı itibarıyla kurumsal bir kimliğe kavuşmuştur. Esas amacı Türkiye'de zeytin ağacı varlığını korumak ve arttırmak olan Zeytindostu Derneği bununla birlikte Türk zeytinçiliğine hizmet etmek üzere yola çıkmıştır. Bu amaçla 2007 yılında İstanbul'da Türkiye'nin ilk zeytin zeytinyağı fuarı olan Anadolu'yu gerçekleştirmiş, yine aynı yıl Türkiye'de ilk kez kalabalık gruplara yönelik zeytinyağı tadım eğitimi için İtalya'nın ONAÖO adlı dünyanın ilk zeytinyağı tadım okulundan uzmanlar getirmiştir.

Bildiğimiz kadarıyla dernek olarak eğitimler ve yarışmalar düzenliyorsunuz. Bu yarışma ve eğitimlerden bahsedebilir misiniz?

Türkiye'de geniş kitlelere zeytinyağı tadım eğitimi veren STK olarak gururluyuz. Üç günlük yapılan eğitimler sonucu sınavlar düzenleyerek Türkiye'de zeytinyağı tadımı konusunda en cesur adımları atmış bir örgütüz. İlki 2007'de 6 gün Aydın Ticaret Borsası'nda, daha sonra 2009 yılında Aydın Çine'de 9 gün boyunca verilen eğitimlerde Türkiye'nin çeşitli yerlerinden gelen katılımcılara zeytinyağı tadımı İtalyan eğitimlerce verildi. Bu esnada çevirmenlik yapan ayrıca eğitimlere katılan arkadaşlarımız da onlarla beraber kendilerini yetiştirdi. Ülkemizde ilk tadım paneli

kurulumuna ilişkin çalışmalar Bornova Zeytinçilik Araştırma Enstitüsü bünyesinde yapılmış ve başkanlığı da rahmetli Ziraat Yüksek Mühendisi Bahri Ersoy yürütmüştür. Ancak konseyden çıkılması nedeniyle panel lağvedilmiştir. Türkiye'nin Uluslararası Zeytin Konseyi'ne dönmesinin ardından, konsey tarafından tanınan ilk zeytinyağı tadım panelinde Zeytindostu'nun imzası vardır. Eğitim konusu derneğimiz için son derece önemlidir. Eğitimin mevcut sorunlara yönelik etkili çözüm olduğuna inanmaktayız. Düzenlediğimiz eğitimlerde bilgilerin güncel olması ve ihtiyaca cevap vermesi, eğitim kadromuzun dünyadaki gelişmeleri yakından takip etmesinin sonucudur. Zeytinyağı eğitimlerimizi farkındalık ve 1. seviye eğitim şeklinde yürütmekteyiz.

Zeytindostu Derneği olarak Türkiye'nin ilk zeytinyağı kalite yarışmasını 12 yıldır yapıyor olmanın gururunu yaşıyoruz. Bu yarışma ilk düzenlendiği yıllarda duysal analizler için her zaman İtalya'ya numuneleri gönderirken, gerçekleştirdiğimiz eğitimler ve çalışmalar sonucu son 5 yıldır kendi tadım panellerimizle ve kendi duysal analiz laboratuvarlarımızda yarışmaları gerçekleştirmekteyiz. Ayrıca slogan, fotoğraf ve edebiyat yarışmaları sayesinde zeytin kültürünü tüm Türkiye'ye yaymak amacını taşımaktayız.

Ülkemizdeki zeytin ve zeytinyağı sektörü ve tüm yan kolları ile daha da gelişmesi için sizce neler yapılabilir?

Eğitim ilk önceliğimizdir çünkü günümüzde bilgi en büyük güçtür. Biz de çalışma arkadaşlarımız ve akademik danışma kurulumuz aracılığıyla dünyayı ve bilgileri yakından izlemekteyiz. Öğrendiğimiz bilgileri de üreticiden tüketiciye bütün zeytindostularımıza en yararlı şekilde aktarmak için uğraşmaktayız. Sonrasında da kültürümüzün önemli değerlerinden imecenin gücüne inanıyoruz. Ülkemiz ve dünya olarak geçmekte olduğumuz



zeytindostu
Derneği

zor günleri ancak ortak hareket ederek aşabiliriz.

Sofralık zeytin ve zeytinyağı sektörümüzün gelişmesi için yapılabileceklerin başında katma değeri yüksek üretim ve bunların özellikle ihracıyla yüksek ihracat geliri elde etmek gelir. Böylece zincirin ilk halkası olan üreticinin geliri artar ki bu da bakımsız zeytinliğin miktarını azaltır.

Maalesef iklim değişikliğinin tarımsal faaliyetlere olan olumsuz etkilerini görebiliyoruz. İklim değişikliğinin zeytine olan etkileri nelerdir?

İklim değişiklikleri bütün dünyada olduğu gibi ülkemizde de zeytin dahil tarımsal üretimde yer alan pek çok üründe verim ve kalite düşüklüğüne yol açmaktadır. Tam çiçeklenme zamanında meydana gelen yağışa bağlı tozlanma eksikliğinden, meyve büyüme aşamasındaki aşırı yağışa bağlı antraknoz zararına kadar birçok abiyotik ve biyotik stres koşullarına

karşı kısa dönemde yapılabilecek çok fazla bir şey olmamakla beraber, seleksiyon ıslahı ve adaptasyon gibi uzun soluklu çalışmalara yoğunlaşmak gerekmektedir. Böylece ileriye yönelik önlemler alınabilecektir.

Zeytin ve zeytinyağında ulusal marka değerini koruyabilmek adına neler yapılabilir?

Ulusal ve hatta uluslararası marka oluşturmak ve bunun değerini korumak için bir yandan kaliteli üretim teşvik edilmeli diğer yandan da diğer zeytinci ülkelerle rekabet edebilecek şekilde bir pazar bulmalıdır. Ancak bunun için yabancı zeytin çeşidi yerine yerel çeşitlerimizi ön plana çıkarmalıdır.

Son olarak zeytin, zeytinyağı üreticilerimize, çiftçilerimize iletmek istediğiniz mesajınız nedir?

Zeytin ağacı binlerce yıl hayatta kalabilen ve pek çok medeniyete tanıklık etmiş kadim bir ağaçtır. Onu ve onun bizlere sunduğu ürünleri gördüğümüzde veya tükettiğimizde bu farkındalığı korumalıyız. Zeytin bizden önce de buradaydı ve bizden sonra da bu topraklarda yaşamaya devam edecek. Kültürel mirasımız olan bu ata ağaçlara gereken saygıyı göstermeliyiz.

AYIN KOOPERATİFİ

S.S.HALİLLER KÖYÜ TARIMSAL KALKINMA KOOPERATİFİ

Kooperatif 22.09.1973 tarihinde 7 kurucu ortak tarafından İzmir ili Kiraz ilçesi Haliller Köyünde 53 ortakla kurulmuştur. 22.09.1973 tarihinde örgütlü gücünü arttırmak amacı ile S.S.Köy-Koop İzmir Birliğine 137 nolu ortak olarak kaydedilmiştir. 28.06.2018 tarihinde yapılan genel kurulumuz sonrası kooperatifin mevcut 311 ortağı bulunmaktadır. Yönetim kurulu başkanı Hasan Özdemir ,başkan yardımcısı Halil İbrahim Kocabaş, sayman Yaşar Bıçak olarak görev yapmaktadır.

Kooperatif geçmişten günümüze ortaklarının ihtiyaçlarını ucuz ,kaliteli ve güvenilir bir şekilde ulaşması amacı ile bir market işletmektedir. Markette ortakların her türlü ihtiyacı karşılanmaktadır. Gıdadan, temizliğe, gübrelerden, tohuma ve yeme kadar yüzlerce çeşit mevcuttur.

Kooperatifin ana faaliyet alanı hayvancılıktır. Kooperatif ortaklarının ürettiği sütlerin pazarlanması ana işgal alanıdır. Buna bağlı olarak ortakların hayvanları için yem ihtiyacının temini kooperatif tarafından yapılmaktadır. Faaliyet alanında bulunan köylerdeki ortakların refahını ve gelir düzeyini arttırmak kooperatifin en büyük amacıdır.

Kooperatif 2017 yılında KKDK ile yeni bir bina



yapmış alt katına mandıra planlanmıştır. Ekonomik sebepler ve hammadde kalitesinin artırılması önceliğinden dolayı süt toplama merkezlerinin iyileştirilmesine öncelik verilmiştir. Bugün itibarıyla kooperatifte 4 süt toplama merkezi bulunmaktadır.

1973 yılından bu zamana Sınırlı Sorumlu İzmir Tarımsal Kalkınma ve Diğer Tarımsak Amaçlı Kooperatifler Birliği (S.S.KÖY-KOOP İZMİR



BİRLİĞİ) ortağı olduğu için ortaklarının bakanlık desteklemeleri üst birlik tarafından sağlanmaktadır. S.S.İzmir Köy-Koop Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Neptün SOYER belirli periyotlarla kooperatifi ve ilçeyi ziyaret ederek, kooperatif başkanı tarafından kendisine aktarılan sektörle ilgili sorunları belirleyip kooperatif üyelerine çözüm bulmaya çalışmaktadır.

Bilgi: Yasemin Güngör Engin, İzmir Köy Koop. Birlik Md.



Denizli İli Acıpayam İlçesi Benlik Mahallesi'nden takipçimiz Muzaffer Aysel bahçesinden güzel fotoğrafları bizlerle paylaştı.



Elazığ ili Kovancılar ilçesi Çiftlik köyünden Adil Kaya, öküzgözü üzümünün fotoğraflarını bizlerle paylaştı... bereketli olsun...



Bayram Özkanlı, doğal köy yumurtası ve ekşi maya köy ekmeği ile Karaburun çarşamba pazarında baharatçının karşısındaki çam ağacının yanında sizleri bekliyor olacak.



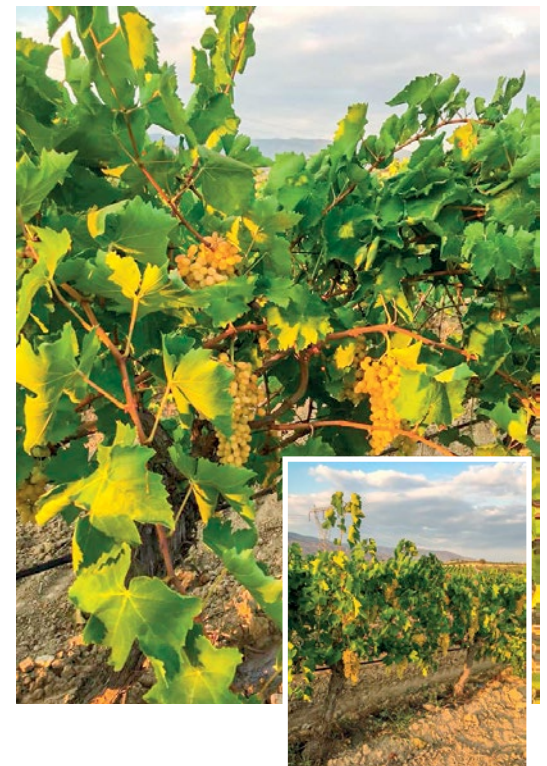
Takipçimiz Ertuğrul Cüneyt Ofas, Milas / Uyku Vadisi'nde yetiştirdiği organik biber ve domateslerini bizimle paylaştı.



Takipçimiz Sami Pırnaz, Muğla ili Milas ilçesi Gökçeler köyünden domateslerini bizlerle paylaştı.



Aydın'ın Efeler İlçesinde yaşayan takipçimiz Aysevin Çam Hanımefendi, çam kozalağında mayalanan yoğurt yapmakta. ve kozalağın koku ve aroması ile farklı lezzetler sunmakta.



Manisa ili Salihli ilçesi Yağbasan Köyü'nden takipçimiz Mustafa Uysal' ın üzüm bağları. Bereketli olsun...

SICAK BİR “EGE’YE DÖNÜŞ” HİKAYESİ...

Ahmet ÇETİNER, 1986 Aydın İli Nazilli İlçesi doğumlu. Üniversite dönemine kadar tüm hayatını Nazilli’de geçirmiş. Marmara Üniversitesi İşletme bölümünü kazanmasıyla birlikte “dışarıya” ilk adımını atmış. İş hayatıyla entegre bir üniversite dönemi yaşadktan sonra askerlik sürecini tamamlamış ve yolu eşi Rabia Hanım’la keşmiş. Rabia Hanım’da Nazilli doğumlu. O yıllarda bir hazır giyim firmasında endüstri mühendisi olarak görev yapmaktaymış. Ahmet ÇETİNER, o yıllarda iş arayışı sürecine girmiş ve 5 sene boyunca devam edecek perakende deneyimi başlamış. Türkiye’nin en büyük hazır giyim firmalarından birinde Mağaza Müdür Yardımcısı olarak işe başlamış ve kısa bir süre sonra Mağaza Müdürü olarak devam ettiği firmada yaklaşık 5 sene boyunca sıcak satışın ve mağazacılığın içinde yoğrulmuş. İkinci iş tecrübesi kozmetik sektöründeymiş. Yine yaklaşık 5 sene boyunca üretim ve toptan satış yapan bir kozmetik firmasında İşletme Müdürlüğü yapmış. Bu kez de üretim ve toptan satış ayağında yoğrulmuş. Birkaç satırda özetlenen üniversite ve iş hayatı dönemi yaklaşık 15 seneyi kapsıyor. Telaş içinde geçen yıllarda, eşi Rabia Hanım ve Ahmet Bey yoğun bir şekilde çalışma hayatı içerisindeydiler. Zamanlarının çoğu yolda ve hatta trafikte geçiyormuş.



“Hayatımız çok kısa...”

Hikayenin devamını Ahmet Bey aktarıyor;

“Eve geldiğimizde stres, yorgunluk, mutsuzluk dolu bir ruha kapıyı açıyorduk. Bu hal, bizi çok rahatsız etti. Ki, bu durumu yaşayan sadece biz değiliz. İstanbul’da yaşayan ve aktif çalışma hayatında olan insanların %90’ı benzer haldeler. Kimisi farkında, kimisi değil, kimisi de görmezden geliyor. Bir noktada insanlar haklı; geçim derdi meselesi. İnsanlar çalışmak zorunda, para kazanmak zorunda, hayatını idame etmek mecburiyetinde. Bunların tümüne evet diyoruz, tümü doğru, tümü haklı gerekçeler. Ama şöyle bir şey de var ki; hayatımız çok kısa. Hatta göz açıp kapayana kadar ömür geçiyor. Bu stres yükü, zamansızlık, aileye ve hususene kendine vakit ayıramama, hayattan lezzet alamama durumu ne zamana kadar devam edecek? Şimdilerde kazanılan hangi para şu saydıklarımızı geri getirecek?”

“Burada yaşamaya mecbur muyuz?”

Yine stresli ve yorgun bir günün akşamında eşimle istişare ettik. “Biz çocukları İstanbul’da büyütme istiyor muyuz? Kendimiz gerçekten burada yaşamaya mecbur muyuz?..” Ve bunlar gibi birçok soru.

Düşünün ki; biz Egeye Dönüş kararını verdiğimizde kızım 2 yaşındaydı. Yani 24 aylık. Bu 2 sene boyunca (uyku hariç) kızımın geçirdiğim vakitleri saat bazında topladım, 1 ay yaptı. Yani benim kızım üzerinde söz hakkım, naz hakkım, muhabbet hakkım vs. 1/24.. Yani yaklaşık yüzde beş. Bu çok düşük bir oran. Çünkü ne kadar çok vakit geçiriyorsan,



o kadar senin çocuğundur o. Evden çıkıyorum sabah 6-7 gibi, eve geliyorum saat olmuş 9.. Tek gün tatil hakkın var. Dinlenir misin, aileye mi vakit ayırırsın. Artık o 24 saate ne sığdırabilirsen. Zaten emin olun hiçbir şey sığmıyordu.

“Ya Fetih, ya şehadet. Geri dönmek yok.”

Endülüş Fatih Tarık Bin Ziyad’ın ilginç bir rol-modelliği vardır, kendisinden ders alana. Gemileri karaya yavaş yavaş ve orduya hitaben; “Ya Fetih, ya şehadet. Geri dönmek yok.” Demiştir. Akabinde kıyıda ki tüm gemileri ateşe vermiştir. Gemileri yakmak tabiri buradan gelmektedir. Eşimle ortaklaşa aldığımız kararla gemileri tabiri caizse yaktık ve Egeye Dönüş projesini başlattık.

Şimdi biraz projeyi detaylandıralım;

Özellikle büyük şehirlerde yaşayıp genel kargaşadan muzdarip olan insanların birçoğunun 2 temel hayali vardır. Birincisi; yıllık izninin bir kısmını (belki de hiç gitmediği) Ege bölgesinde geçirmek. İkincisi ise; emekli olduktan sonra (belki de hiç gitmediği) sakin bir Ege mekanına (köy/kasaba/şehir) yerleşip, bundan sonraki hayatını lezzet alacağı bir biçimde sürdürmek. Belki de torun tombalağı izin dönemlerinde evinde ağırlamak. Tabiatın yoksun medeniyet çocuklarının ayağını toprağa bastırmak, yavaş akan zamanı paylaşmak, imkan dahilinde doğayı ve doğalı tattırmak vs...



“İçinizdeki bu Ege hasretini biliyor ve sizi çok iyi anlıyoruz.”

Biz diyoruz ki; içinizdeki bu Ege hasretini biliyor ve sizi çok iyi anlıyoruz. Bu yüzden biz taşın altına elimizi koyduk. Hayatımız ve hayallerimiz için Ege’ye göç ettik. Ve aradığımızı olması gereken yerde yani kendi memleketimiz olan Ege’de bulduk. Şimdi vazifemiz bu hamleyi yapamayan herkes için, mevcut konfor alanlarında, küçük detaylarla Ege’yi ayaklarına götürmek. Mutfağında, salonunda, banyosunda, makyaj çantasında, hediye ettiği paketin içinde, tatilinde kısacası hayatının mümkün olan tüm detaylarında sizlere Ege’yi sunuyoruz.

Böylelikle hem memleketimiz olan Ege’yi tanıtmayı hem de doğal olanı, sıhhati, yöresel kültürümüzü sizlere ulaştırmayı hedefliyoruz. Kim

bilir... Belki içinizden birileri taşı tarağı toplayıp geliverir Ege’nin sakin ve keyifli bir köşesine...

“Ege’ye dönüş başlıyor... Buradan sonrası Ege...”

Marka tescilimizi yaptırarak işe başladık. Öncelikle biz gıda, hediyelik eşya vs. tarzında SADECE ÜRÜN satan bir e-ticaret sitesi değiliz. Ege kültürünü, bir yaşam tarzı ve bir konsept olarak sunmaya çalışan bir mecrayız. Fahren bir EGE KÜLTÜR ELÇİSİ de diyebiliriz. Egeye Dönüş projesi bu yönüyle eşine az rastlanır bir “odak projedir”. Her bir üründe bilge bir hikâyeyi, özel bir derlemeyi, anonim detayları satın alacak tüketiciler için bu alışveriş deneyimi, tam bir kültür ilişkisi doğuracaktır. Bu yüzden sitemizle girilen satın alma ilişkisinde, tüketicinin bedel ödediği meta hiçbir zaman ürünün bizzat kendisi değildir. Beraberinde kendisine sunulan bilgi, aktarılan kültür ve belki de kazandırılan yepyeni alışkanlıklar tüketicilerin hayatında küçük küçük detaylarla onların Ege hasretlerine konsantre çözümler sunmaktadır.



“İnsanların hayallerine dokunuyoruz.”

3 yöntemle insanların hayatlarına dokunuyoruz.

İlki Sosyal Medya Hesaplarımız: Özellikle instagramdayız. (@egeyedonus). Tam bir “Ege Anlığı” diyebiliriz. Salt ürün kokan bir mecra değildir. Baştan sona Ege kokan bir mecradır. Girdiğinizde fark edeceksiniz.

İkincisi ise bloğumuz: Tamamen ticari kayıdan bağımsız, Ege yazıları yazdığımız bir blog. (egeyedonus.blogspot.com) Yöresel yemek tarifleri, seyahat, kültür, yöre tarihi, mekan incelemeleri gibi birçok sahada kalem oynattığımız bir mecra. Üçüncüsü ise; Web sitemiz: 24 saat açık online dükkanımız. (egeyedonus.com) Evde pişen, buraya konuyor tabiri caizse.

Çetiner ailesinin hikayesi böyle işte...

Tam bir “Ege’ye Dönüş” hikayesi.

Ahmet Çetiner ve ailesi başarmış. Kendilerine bir yol çizmişler ve bu yola sizleri de davet ediyorlar.

Vazgeçmek zordur. Hele ki alışılmış düzenden vazgeçmek, yeni yollar aramak bazen korkutucudur. Yalnızlığa iter insanı. Ancak, hedefler ne kadar hayata dairse ulaşmakta o kadar kolay olabiliyor.

“Ege’ye Dönüş”ünüzü bekliyoruz...



'BENİM ÖĞRENCİM' DEDİ 95 KIZ ÇOCUĞUNU OKULLU YAPTI

Ağrı'nın Tutak ilçesinde kız çocuklarının okula gönderilme oranının düşük olması üzerine "Benim Öğrencim" projesini hayata geçiren öğretmen Ecem Şener Tad, iki ayda 95 kız çocuğunun okula devamını sağladı.

Dikbıyık Ortaokulu Müdürlüğü görevini yürüten Tad, ilçe genelinde kız çocuklarının okula gönderilmesinde sıkıntılar yaşandığını fark etti.

İlçe Milli Eğitim Müdürü Mehmet Fatih Karaoğlu'nun da desteğini alan Tad, ilçe genelinde "Benim Öğrencim" projesini başlattı. İlçe merkezi ve köylerinde görevli öğretmen ile idarecilerle birlikte çalışan Tad, proje kapsamında iki ayda 95 kız çocuğunu okula kazandırdı.

Kız çocuklarını okula göndermeyen aileri iknaya çalışan Tad, İl Milli Eğitim Müdürü Mehmet Faruk Tekin, İlçe Milli Eğitim Müdürü Karaoğlu ve Yazar Sinan Yağmur ile ilçeye bağlı Oğlaksuyu köyüne giderek ailelerle görüştü.

"95 KIZ ÖĞRENCİNİN YANINDA 94 ERKEK ÖĞRENCİYİ DE OKULA KAZANDIRMIŞLAR"

İl Milli Eğitim Müdürü Mehmet Faruk Tekin, AA muhabirine yaptığı açıklamada, Tutak ilçesinde başlatılan projenin kendisini çok mutlu ettiğini, destek olmak için sık sık ilçeye geldiğini anlattı.

Tekin, "Öğretmenlerimin defalarca sorunun üstüne gitmesi, ısrarla çok sayıda öğrenciyi kazandırmaları beni çok memnun etti. 95 kız öğrencinin yanında 94 erkek öğrenciyi de okula kazandırmışlar. Bölgede



kız öğrencilerin okula kazandırılması bizim için çok önemli. Biz bu yüzden Berfinler okula diyoruz. Berfinleri kazanacağız inşallah. Öğretmenlerimize ısrarlarına rağmen ikna edemedikleri veli olursa benim bizzat çalışmalara katılacağımı söyledim ve bu yüzden buradayım. Biz Tutak'ta başlattığımız projeyi tüm Ağrı'ya yayarak özellikle kız öğrencilerimizin okullaşmasını sağlayacağız." diye konuştu.

"TEKRAR TEKRAR ARADI, BENİ İKNA ETTİ"

Oğlaksuyu Köyü sakinlerinden Bülent Tuncer ise öğretmenin ısrarı üzerine kızı Berfin'i okula gönderdiğini ifade ederek, şunları kaydetti:

"Berfin'i daha önce okula göndermiyordum. Hoca hanım beni aradı ve okula göndermemi istedi. Ben istemiyordum. Sonra görüşmek için tekrar aradı. Berfin'in akıllı ve çalışkan bir öğrenci olduğunu



ve okutmamız gerektiğini söyledi. Ben yine kabul etmedim. Tekrar tekrar aradı. Bir daha beni rahatsız etmemesi için cep telefonumdan onu engellemeye karar verdim. Babam görüşmemi istedi. Görüşmek için aradı ve kabul ettim. Berfin'i okula göndermemi istedi, beni ikna etti. Berfin'i okula gönderdim."

Tuncer, kızını sonuna kadar okutmak için öğretmenlerine söz verdiğini, bu sözü de tutacağını söyledi.

Öğrencilerden Berfin Tuncer, "Babam ve dedem okula gelmemi istemiyordu. Okul müdürümüz Pınar Aydın babamı aradı, dedemle konuştu. Sağ olsunlar hocalarım ikna etti. Şimdi okula geliyorum. Çok mutluyum. Anlatılamaz bir duygu. Öğretmenlerime çok teşekkür ediyorum, hakları ödenmez." ifadelerini kullandı.

Songül Yalçın da öğretmenlerinin evlerine gelerek ısrarı üzerine ailesinin okula devam etmesine karar verdiğini, bunun için çok mutlu olduğunu anlattı.

KAHVEHANELERİ GEZİP KİTAP SEVGİSİ AŞILIYORLAR

Bitlis Gençlik Merkezi üyeleri, Gençlik ve Spor Bakanlığınca uygulanan "Kıraathaneler Aslına Dönüyor Projesi" kapsamında kahvehanelerde düzenledikleri okuma etkinlikleriyle kitap sevgisini aşıyor.

Gençlik Hizmetleri ve Spor İl Müdürlüğüne bağlı Gençlik Merkezi gönüllüleri, haftada 2 günü kahvehanelere giderek okuma etkinliği düzenliyor.

12'şer kişilik 8 grup oluşturarak vatandaşlarla kitap okuyan ve kıraathane kültürü hakkında sohbet eden gençler, Osmanlı ve Selçuklu dönemindeki kıraathaneler hakkında bilgi alışverişinde bulunuyor.

Şu ana kadar 60 kahvehaneye giden gençler, yılsonuna kadar kentteki tüm kıraathanelerde okuma etkinliği düzenlemeyi hedefliyor.

Bitlis Gençlik Merkezi sorumlusu Kenan Can, AA muhabirine yaptığı açıklamada, kıraathanelerin amaçları doğrultusunda kullanılmasını ve

vatandaşlara okuma kültürünün kazandırılmasını istediklerini söyledi.

Bu kapsamda Bakanlığın projesini gönüllü gençlerle en güzel

şekilde uygulamaya çalıştıklarını anlatan Can, şöyle devam etti:

"Projenin amacı, geçmişte olduğu gibi kıraathaneleri eski haline döndürmek.



Kıraathaneler Osman ve Selçuklu döneminde sadece oturup çay içmek ya da oyun oynamak için kullanılmıyordu. O dönemde kitap okunur, bilgi alışverişinde bulunulur ve tartışma alanları oluşturulmuş. Bu alanlarda insanlar kendilerini geliştiriyorlardı. O dönemde okuma yazması olmayan vatandaşlara ders veriliyordu. Bizler de gönüllü gençlerimizle o döneme dönmeye çalışıyoruz."

Can, etkinlik düzenledikleri kahvehanelerde vatandaşlara kitap okutturarak farkındalık oluşturmaya çalıştıklarını dile getirdi.

Vatandaşların da bu çalışmayı memnuniyetle karşıladığını vurgulayan Can, "Asıl amacımız kahvehanelere sadece çay içmek ya da oturmak için gidilmediğini göstermek. Buraların asıl amacı bilgi alışverişinde bulunulması ve kitap okunmasıdır. Bunun için yıl boyunca çalışmalarımız devam edecek." dedi.



BU İLÇE DÜNYAYA BALIK İHRAÇ EDİYOR...

ABD başta olmak üzere Japonya ve Vietnam'a yılda bin 500 ton balık ihraç eden 12 bin nüfuslu Gümüşhane'nin Torul ilçesindeki somon üreticileri, dünyanın tüm pazarlarında söz sahibi olmak istiyor.

Dik dağ zirvelerinin arasında ve mevsim itibariyle yüksek zirveleri karla kaplı Torul Baraj gölünde üretilen somon balıkları önce Karadeniz'deki tuzlu su kafeslerine oradan da belirli bir büyüklüğe gelince çok sayıda ülkeye ihraç ediliyor.

Gümüşhane'nin Torul ilçesinde elektrik üreten Torul Baraj Gölü'nde faaliyet gösteren kafes balıkçılığı işletmeleri burada yetiştirdikleri somon balığını dünyada en fazla balık tüketen ülkelerden biri olan Japonya başta olmak üzere ABD ve Vietnam'a ihraç ediyor.

Baraj gölünün 3,86 kilometrekarelik yüzeyinde yürütülen kafes balıkçılığı önemli bir noktaya ulaşırken, Karadeniz bölgesinin en önemli alabalık ve Karadeniz somonu üretim sahalarından birisi olan Torul Baraj gölünde somon balığının hasat ve nakil dönemi başladı.

Yılda bin 800 ton balık üretilen Torul Baraj Gölünde belli bir büyüklüğe ulaşan somonlar deniz suyu sıcaklığının düşmesinin ardından Karadeniz'de bulunan tuzlu su çiftliklerine sevk ediliyor.

Torul Baraj Gölü'ne 7 ay önce 2 gramlık yavru olarak gelen ve 250 gramlık seviyeye aşan balıklar, motorlarla kıyıya çekilen kafeslerden vinçle kamyon üzerindeki oksijenli tanklara yüklenerek 2 saatlik mesafedeki Trabzon'a, Karadeniz üzerindeki büyük tuzlu su kafeslerine naklediliyor.

Torul İlçe Tarım ve Orman Müdürlüğü su ürünleri mühendisleri Volkan Karakullukçu

ve İrem Arıcı gözetiminde gerçekleşen nakil işleminin ardından bu mevsimde soğuyan deniz suyunda iyice lezzetlenen somon 2,5-3 kilograma ulaşınca ihraç ediliyor. Soğuk suyu seven somon balığı için yazları soğuk suyu olan Torul Baraj gölünü tercih eden üreticilerden İsmail Şahin, bir ay sürecek olan nakil sürecine başladıklarını söyledi.

"250 gramlık seviyeye gelmesi 7 aylık bir süreçten geçiyor"

Torul barajında aktif 8 aktif balık işletmesinden birisi olduklarını kaydeden Şahin, yıllık bin 800 ton üretim kapasitesine sahip baraj gölünde kendilerine ait 3 çiftlik bulunduğunu belirterek, "Her çiftlikte 15'er tane kafesimiz var. Bu kafeslerin kimisi 16'lık, kimisi 22'lidir. 16'lık da daha az, 22'lik de daha çok balık üretiyoruz. Balık bize kuluçkahaneden 2 gramlık yavru olarak geliyor. Yaklaşık 250 gramlık bu seviyeye gelmesi için 7 aylık bir süreçten geçiyor. Ortalama 250 gramlık balığı denize indiriyoruz. Denizden de 2,5-3 kilogram olunca ihraç ediyoruz" dedi.

Balığı denize aktardıktan sonra oradan da Japonya'ya, ABD'ye, Vietnam ve bazı ülkelere ihraç edeceklerini ifade eden Şahin, kıyıya yaklaştırılan kafeslerin her birinde yaklaşık 20 ton somon balığı bulunduğunu söyledi.

"Bu yıl hedefimiz 2 bin 500, 3 bin ton balık ihraç etmektir"

Torul baraj gölünden aldıkları balıkları denizde 2 katı büyüklüğündeki kafeslere aktardıklarını ve orada da her kafeste yaklaşık 100 ton balık yetiştirdiklerini dile getiren Şahin, "Geçen yıl bin 500 ton balık ihraç ettik, bu yıl hedefimiz 2 bin 500, 3 bin ton balık ihraç etmektir" diye konuştu.

ZEYTİNKÖY'DE 7'DEN 70'E HERKES ÇELENK YAPIYOR

Hristiyanların bayramı Noel için Antalya'da üretilen çelenkler 20'nin üzerinde ülkeye ihraç ediliyor. Bu yılki çelenk ihracatından 10 milyon doların üzerinde gelir bekleniyor. Hristiyanların kapı, mezarlık ve yemek masası gibi alanlarda kullandığı Noel çelenkleri, ihracatçı firmaların siparişleri doğrultusunda ağustos ayından aralık ayının ilk haftasına kadar Antalyalı ev kadınları tarafından yapılıyor.

Antalya'da çelenk ihracatı yapan firma ortağı Şerife Altındal, AA muhabirine yaptığı açıklamada, Hollanda, İngiltere, Almanya, Danimarka, Slovenya, Japonya, Kanada, Çin'in de aralarında bulunduğu 20'nin üzerinde ülkeye çelenk ihracatı gerçekleştirdiklerini bildirdi.

Şirketin günlük yaklaşık 2 bin çelenk üretimi yaptığını belirten Altındal, çelenklerin frigo tır veya uçaklarla gönderildiğini dile getirdi. Firmanın yılda yaklaşık 200 bin Noel çelenği ihraç ettiğini anlatan Altındal, bunun büyük bölümünün yılın son aylarında yapıldığına dikkati çekti. Kaliteli üretim nedeniyle Antalya'da yapılan çelenklerin tercih edildiğini kaydeden Altındal, "Çiçeğin de bir modası var, modayı yakından takip ediyoruz. Bu yılın modası lila renkler. O yüzden çelenk üzerinde lila renkler kullanmaya özen gösterdik. Yaptığımız iş zor, fakat çok zevkli bir iş." diye konuştu. Altındal, bu yılki çelenk ihracatından diğer üretici firmalar da dahil toplamda 10 milyon doların üzerinde gelir beklediklerini söyledi. Altındal, geçen yıl da bu rakama yakın bir ihracat geliri olduğunu belirtti.



Çiçek firmalarının atölyelerinde olduğu gibi bölgedeki köyler ve Antalya merkezde eğitim ve gelir düzeyi düşük kişilerin yaşadığı Zeytinköy bölgesinde kadınlar çelenk yapıyor. Firmalar araçlarda sabahın erken saatlerinden itibaren çelenk malzemelerini evlere dağıtıyor. Kadınlar, firmaların belirlediği modellere göre çelenkleri yapıyor. Bir işçi günlük ortalama 80-100 adet çelenk yaparken, çelenk başına 2 lira kazanç elde ediyor.

Zeytinköy bölgesinde bulunan Yeşildere Mahalle Muhtarı Kemal Genbeş, Antalya merkezinde bulunmasına rağmen eğitim seviyesi ve yaşam standartları açısından oldukça geri kalan bu bölgenin yıllarca uyuşturucu bağımlıları ve uyuşturucu ticaretiyle anıldığını söyledi.

Muhtar Genbeş, Zeytinköy'ün bu kötü imajının düzelmesi için Antalya Valiliği, Büyükşehir Belediyesi, Muratpaşa Belediyesi ve Emniyet Müdürlüğü'nün büyük çaba sarf ettiğini belirterek, şunları söyledi:

"Zeytinköy bölgesi, 3-5 yıl öncesine kadar farklı anılıyordu. Valiliğimizin ve belediyelerimizin gayretleriyle çiçek üretimi firmalarının buraya getirilmesini sağladık. Bölgenin kötü imajının silinip emekçi kardeşlerimize istihdam sağlanması yönünde çalışma yapıldı. Firmalar da kırmadı. Doğuyaka, Gebizli, Kızıllık mahallelerinde yaklaşık 300 hanede çelenk üretimi yapılıyor. Bu bölgede 10 yaşından tutun da 80 yaşındaki teyzelerimize kadar çelenk yapıyor. Çocuklar okuldan gelince ailelerine yardım ediyor. Aile olarak çalışıyorlar. Malzemeler sabahtan bizim gözetimimizde dağıtılıyor, akşam da yapılan çelenkler firmalara teslim ediliyor. Bölgemizde günlük 10 bine yakın çelenk üretiliyor. Neredeyse her 3 evden birinde bu yapılıyor. Güntübirlik paraya çevrilince mahalleli de çok memnun. Çelenk yapımı ağustos gibi başlıyor yılbaşına 10 gün kalana kadar devam ediyor."

ZEYTİNYAĞI, CEVİZ VE BADEM DAMARLARI GENÇLEŞTİRİYOR'

Kardiyolog Prof. Dr. Timurkaynak, bir kaşık zeytinyağı, üçer adet kavrulmamış ceviz, badem ve fındığın kilo sorununu ortadan kaldırıp, damar yaşını gençleştirdiğini söyledi.

İstanbul'da özel bir tıp merkezinin kardiyoloji bölüm başkanlığını yürüten Prof. Dr. Timurkaynak, bir etkinliğe katılmak üzere geldiği Balıkesir'de AA muhabirine yaptığı açıklamada, hareketsiz yaşamın kalp ve damar hastalıkları başta olmak üzere birçok rahatsızlığın en önemli nedenlerinden biri olduğuna işaret etti.

Timurkaynak, merdiven çıkmanın kalp dostu olduğunu, asansör yerine merdivenlerin kullanılması gerektiğini vurgulayarak, "Özellikle plaza gibi yerlerde çalışanlar spor ve egzersiz yapamamaktan şikayet ediyor. Bunlar bahane. Bulduğunuz binada merdivenler varsa, bu kalbiniz için çok iyi bir spor olacaktır." ifadelerini kullandı.

"MERDİVEN KALP DOSTUDUR"

Çalıştığı iş yeri, bir binanın 10. katında bulunan kişinin, en azından 5 katı merdivenlerle çıkması gerektiğini ifade eden Timurkaynak, şöyle devam etti:

"İnerken asansöre binebilirsiniz ama çıkarken mutlaka merdivenle çıkın. Merdiven çıkma çok ciddi bir egzersizdir. Akciğer ve kalp kapasitenizi artıracaktır. Kondisyonunuzu yükseltecektir. Diyelim ki kalp hastalığınız var ve bundan sizin haberiniz yok. Merdiven çıkarken ortaya çıkacak ağrı ve nefes darlığı sizin için erken bir uyarı olacaktır. Bu yüzden de unutmayın ki merdivenler kalp dostudur."

Kalp ve damar sağlığı için sabahları bir çorba kaşığı erken hasat zeytinyağı ile güne başlama tavsiyesinde bulunan Timurkaynak, "Bir kaşık



zeytinyağı ve üçer adet kavrulmamış badem, ceviz ve fındık yiyerek güne başlamak insan sağlığı için hem ciddi bir enerji kaynağı hem de ciddi bir tokluk hissini beraberinde getirir. Böylelikle bu formül kilo sorununu ortadan kaldırıp, damar yaşını da gençleştirir." değerlendirmesinde bulundu.

"İÇİNDEKİ MADDELER, DAMARI GENÇ TUTACAKTIR"

Timurkaynak, kendisinin de bu şekilde

beslendiğini dile getirerek, şunları kaydetti:

"Zeytinyağı soframda yıllardır var ama sabahları içme işini 5 yıldan bu yana yapıyorum. Erken hasat sızması zeytinyağı kullanıyorum. Böylelikle çok daha genç görünüyorum. Çok daha dinamiğim, çok daha enerjğim. Ben tüm gücümü ve kuvvetimi zeytinyağından alıyorum diyebilirim. Ayrıca işlemden geçmiş zeytinyağının içindeki yararlı maddelerin çoğu yok oluyor. Bu yüzden de özellikle erken hasat sızma zeytinyağı, kalp ve damar sağlığınız için son derece yararlıdır. İçindeki maddeler, damarı genç tutacaktır."

ARI KOVANINDAN GELEN ŞİFA: PROPOLİS

Arıların bitkilerden topladığı ve kovanların yalıtımında kullandıkları reçinemsî doğal bir madde olan propolisin bilinmeyen pek çok faydası var.

Propolis, kovanlardan çıkan mucizevi şifa kaynağı. Arıların bitkilerden topladığı ve kovanların yalıtımında kullandıkları reçinemsî doğal bir madde.

Yüksek miktarda antioksidan içeriyor

Arıların doğadan topladığı bu maddenin faydaları halk arasında çok fazla bilinmiyor.

Araştırmalara göre propolis, çok yüksek miktarda antioksidan içeriyor. Bu özelliği ile propolis, doğadaki en güçlü antibiyotik olarak biliniyor. Havalarda

soğuduğu dönemlerde vücut direncini artırıyor, hastalıklara karşı koruyor.

Kovanlarda balmumu içerisinde bulunan propolis, ancak laboratuvar ortamında ayrıştırılabilir ve tüketime uygun hale getiriliyor.



"Sıvı ve koyu kıvamlı besinlere eklenerek kullanılabilir"

Diyetisyen Sinem Akgün, propolis ve kullanımı hakkında şu bilgileri verdi:

"Sıvı şeklinde olanlar suda çözünen formda oluyor çoğunlukla. Suya, bitki çayına, kahveye damla şeklinde uygulanarak kullanılabilir. Çözünmeyen formları yoğurda, ekmeğe, pekmeze daha koyu kıvamlı besinlere eklenerek kullanılabilir."

Uzmanların önerdiği doza dikkat edilmeli

İlaç olmayan propolis, hastalıkların tedavisinde destek olarak kullanılıyor.

Diyetisyen Sinem Akgün, propolisin çeşitli enfeksiyonlarda, özellikle kış aylarında çok sık karşılaşılan



grip, nezle gibi rahatsızlıklarda kullanılabileceğini anlattı.

Fakat propolisin kullanımında önerilen dozlara dikkat edilmesi gerekiyor.

Diyetisyen Akgün, "Bebeklerde 1 ila 5 damla, çocuklarda 5 ila 10 damla, yetişkinlerde ise günlük 20 damla kadar kullanılması öneriliyor" dedi.

Bal arıları arasında kafkas ırkı, propolis üretmeye en yatkın tür olarak biliniyor.

ORGANİK TARIM ÇİFTLİĞİ KURARAK GELİNİNİ VE KIZINI OKUTAN KADIN

Günümüzde en çok tartışılan konulardan biri organik besinler. Aslında birçok yerde organik olduğu iddiasıyla satılan yiyeceklerin çoğu organik değil. Bu konuda önemli adımlar atan ve birlikte çalıştığı kadınlarla harikalar yaratan Nazan Kurtan ise birçok kişiye ilham oluyor...

Nazan Kurtan; İstanbul Çatalca'da, Binkılıç Köyü'nde ailesiyle yaşıyor. 15 yaşında evlenen Nazan Kurtan, küçükken okumak istese de imkanlar nedeniyle eğitimine devam edemedi. Bu yüzden içinde hep ukde olarak kalan okuma isteği, sadece ev işleri yapan bir kadın olmama isteğine dönüştü. Topluma fayda sağlayabilecek bir şeyler yapmak istiyordu. 10 yıl önce organik tarım kurslarına gitti ve toprakla bilimsel olarak uğraşma isteğini gerçeğe dönüştürdü. Küçükken



ailesinin de tarımla uğraşmasının etkisiyle toprakla içli dışlı olan, özünü öğrenen ve severek yapan Nazan Kurtan, Çatalca Kaymakamının da desteği ile sertifika aldı ve organik tarım yapmaya başladı. Şu an 300 dönümlük bir arazide organik tarım yapıyor ve 20 kadın işçiyi istihdam sağlıyor. Kaymakamın verdiği çilek



fidesiyle kocaman bir çilek tarlası oluşturan Kurtan, yetiştirdiği organik ürünleri Şişli ve Kartal'daki Organik Pazar'da ve fuarlarda satıyor. Tarımın, çocukluğundan beri sevdiği bir iş olduğunu, severek yaptığını ve sevmediği hiçbir işi yapmayacağını söylüyor. Herkesin çiftçilik yapabileceğini ama günümüzde herkesin organik tarım yapamayacağını

düşünüyor. Amacı her zaman için insanlara sağlıklı gıda ürünleri sağlayabilmek.

Şimdiye kadar kızını ve gelinini okutan Nazan Kurtan'ın hedefi köyünde bir organik tarım eğitim merkezi açmak ve insanları organik tarım konusunda bilinçlendirmek. Bu süreçte onu en çok destekleyenlerden biri olan eşi İbrahim Kurtan ise eşinin çalışkan ve zeki olduğunu, sonuna kadar onun destekçisi olacağını söylüyor

Haber: Gözde Solak



MELEK YILMAZ'IN MUTLULUK VERİCİ HİKAYESİ...

Melek Yılmaz'ın hikayesi okuyan herkesi mutlu edecek türden bir hikaye. Yılmaz, önce 700 liralık mikro kredi çekti, iki keçi satın aldı. Sonra ise çok çalıştı, bir çiftlik sahibi oldu.

700 lira kimileri için küçük bir meblağ ama Melek Yılmaz'ın hayallerinin başlangıcı oldu. Kanal D'den Ceren Taşdelen'in ekrana taşıdığı Melek Yılmaz'ın hikayesi tüm kadınlara örnek olacak cinsten.

Teminat ve senet istenmeyen mikro krediden bugüne kadar tam 180 bin kadın yararlanmış. Melek Yılmaz, kendi işini kurmadan önce çocuklarını okutmak için her işi yapmış. Yedi yıl önce Çatalca'nın Örencik köyüne taşınmış ve keçilerini burada almış. Hiç durmadan çalışmış, artık sadece iki keçisi yok. İnekleri var, tavukları var, civcivleri var, kazları var. Yılmaz sadece çocuklarının eğitimi için çalıştığını söylüyor ve "Bir çocuğum bilgisayar mühendisi bir çocuğum kaymakam olacak" diyor. Bunları söylerken gözyaşlarına hakim olamıyor ama bu gözyaşlarının nedeni üzüntü değil; sevinç ve başarı. Yılmaz hikayesini anlattıktan sonra sözlerini şöyle tamamlıyor: "Para kolay kazanmıyoruz ama çok severek yapıyorum işimi. Çok mutluyum. En azından kimseye muhtaç değilim çok şükür. Kendi paramı kazanıyorum. Ben çok güçlüyüm, güçlü bir kadınıyım."





EGESERAMİK

Kusursuz güzellik.

PANDA

Geniş siyah damarlı beyaz mermerler sezonun trendlerinden. Bu trendin en farklı yorumu ise Ege Seramik Panda Serisi. Kararlı doğrusal siyah damarları ile benzeri olmayan bu versiyon, siyah ve beyazın değişmez şıklığını yansıtıyor. Tam parlak yüzeyi, 60x60 cm ve 60x120 cm büyük ebatlı sunumu ile Panda, şıklığın en iddialı sunumunu tüm mekanlarınıza yansıtıyor.

